



Universidad Autónoma de Querétaro
Facultad de Contaduría y administración
Maestría en Administración

LA INFLACION COMO UN FENOMENO SOCIAL Y SU
IMPACTO EN LAS FINANZAS PERSONALES

Tesis

Que como parte de los requisitos para obtener el grado de
Maestro en Administración con especialidad en Finanzas

Presenta

L.I. Armando Sánchez Vargas

Santiago de Querétaro, Qro. Octubre 2005

BIBLIOTECA CENTRAL
UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DE QUERÉTARO

No. Adq. H55580

No. Título _____

Clas TS 332.024

S211i



Universidad Autónoma de Querétaro
Facultad de Contaduría y Administración
Maestría en administración

LA INFLACION COMO UN FENOMENO SOCIAL Y SU IMPACTO EN LAS FINANZAS
PERSONALES

TESIS

Que como parte de los requisitos para obtener el grado de
Maestro en Administración con especialidad en Finanzas

Presenta:

L.I. Armando Sánchez Vargas

Dirigido por:

M. en A. Ignacio Almaráz Rodríguez

SINODALES

M.en A. Ignacio Almaráz Rodríguez
Presidente

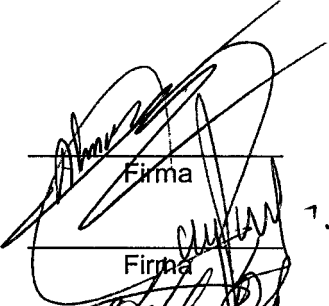
Dr. Jorge Ramos Martínez
Secretario

M. en A. Ma. Lourdes Gabriela de la Parra Garrido
Vocal

Dr. Fernando Barragán Naranjo
Suplente

M.I. Araceli García Olivares
Suplente

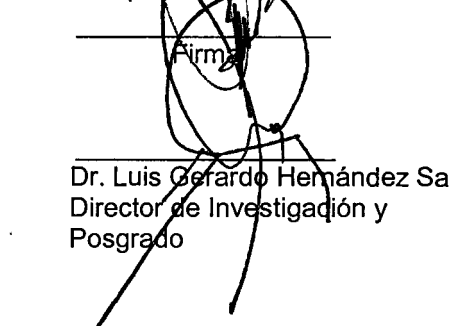
C.P. Hector Fernando Valencia Pérez
Director de la Facultad


Firma


Firma


Firma


Firma


Dr. Luis Gerardo Hernández Sandoval
Director de Investigación y
Posgrado

Centro Universitario
Querétaro, Qro.
Octubre 2005
México

RESUMEN

La inflación es una variable muy importante para la economía de un país ya que influye de manera importante a los bolsillos de los ciudadanos, esta variable no solo afecta nuestro futuro personal, sino el de todas las familias y del propio país. La inflación es un fenómeno que nos afecta y nos atemoriza, y que a pesar de los esfuerzos a todo nivel resulta muy difícil controlarla y combatirla. La inflación le produce a la sociedad incertidumbre sobre los precios, afecta nuestras decisiones sobre el gasto, el ahorro y la inversión, incluso es uno de los puntos más importantes del programa económico de un país, es por eso de gran importancia el estudio de este tema y hacer un análisis de la forma en que afecta directamente a la sociedad, en este estudio se analizaron principalmente dos variables que son el tipo de cambio y los salarios, las cuales influyen directamente sobre la inflación, el estudio de estas variables se centro en el comportamiento que han tenido en los diferentes sexenios presidenciales, así como el impacto que causan en la sociedad. La inflación es una variable muy importante para la economía ya que un descontrol de esta variable nos puede llevar a crisis como las que hemos vivido en nuestro país de las cuales todavía no hemos logrado recuperarnos teniendo cifras alarmantes todavía de pobreza extrema, estas crisis han afectado nuestra calidad de vida, ya que provocaron desempleo y por consecuencia la gente no tiene dinero para comprar, sin duda alguna la clase mas afectada es la clase baja ya que dedica el 80% de su ingreso al consumo de alimentos y al darse estas crisis por causas de una inflación elevada los precios suben y les es imposible seguir comprando la misma cantidad de productos por el encarecimiento de los mismos. El control de la inflación es un factor importante para el Banco de México y para el gabinete económico sin embargo este mismo control no ha permitido que los salarios puedan elevarse y los aumentos a principios de año sigan siendo insuficientes, se ha culpado a los salarios que no deben elevarse, porque ellos elevan la inflación y a partir de ahí los trabajadores de México estamos sometidos a topes salariales, al tener estos topes salariales los salarios han afectado notablemente el nivel de vida de las familias, porque al quedar los salarios por debajo de la inflación, las familias compran menos, ahorran menos y pocos son los que invierten, con el análisis de este tema se puede identificar que sectores son los mas golpeados ante las crisis inflacionarias y la forma que afecta directamente a los bolsillos de los ciudadanos.

(PALABRAS CLAVE: Inflación, Tipo de cambio, Salarios, Calidad de Vida)

SUMMARY

Inflation is a very important variable in the economy of a country since it strongly influences the economic possibilities of its citizens. This variable not only influences our personal future, but the future of all families and the country itself. Inflation is a phenomenon that affects and frightens us, and despite efforts at all levels, it is very difficult to control and combat. Inflation produces uncertainty in society regarding prices and effects our decisions related to spending, saving and investing. It is one of the most important points in the economic program of a country, and as a result the study of this topic is extremely important, as is an analysis of the way in which it directly affects society. In this study we mainly analyzed two variables- the exchange rate and salaries which directly influence inflation. The study of these variables concentrated on their behavior in the different presidential administrations, as well as their impact on society. Inflation is a very important variable in the economy, since a lack of control of the variable can lead to crisis such as those our country has experienced and from which we still have not recovered, causing alarming figures related to extreme poverty. These crisis have affected our standard of living since they have caused unemployment which means that people do not have money to buy what they need. Without a doubt the class most affected has been the low socioeconomic class, as this class spends 80% of its income on food. When these crises occur as a result of elevated inflation, prices rise and these people are unable to continue buying the same amount of products because of the increased prices. Control of inflation is an important factor for the bank of Mexico and for the economic cabinet. Nevertheless, the controls instituted have not resulted in higher salaries. Salary increases at the beginning of each year are still insufficient. It is said that salaries should not go up as this raises inflation. As a result, Mexican workers are subject to salary limits. These limits have greatly affected the standard of living of families, since the fact that salaries do not keep up with inflation means that families purchase less and save less; very few are able to invest. The analysis of this topic allows us to identify the sectors most affected by inflationary crises and the way in which they are directly related to the economic possibilities of our citizens.

(KEY WORDS: Inflation, exchange rate, salaries, standard of living)

DEDICATORIA

A mi hija Alexa: Quien representa el estímulo más importante en mi vida que me impulsa a superarme más cada día.

A mi esposa: Quien está siempre a mi lado para apoyarme en todos los momentos y decisiones de mi vida.

A mis padres: Quienes durante todo el camino de mi vida siempre han estado pendientes de mi, me han apoyado en todos los momentos difíciles y siempre tienen palabras de aliento, consejos, lo cual me ha permitido seguir adelante e ir alcanzando mis objetivos de vida.

AGRADECIMIENTO

A DIOS: Quien ha sido un fiel compañero a lo largo de mi vida, que ha caminado a mi lado durante todos los caminos que he recorrido, que me ha tendido su mano cuando lo he necesitado, que me ha permitido darme salud y habilidades para la realización de este trabajo, pero sobre todo por tener a mis seres queridos a mi lado y poder compartir con ellos esta experiencia en mi vida.

A MIS MAESTROS: Quienes la mayoría de ellos dieron lo mejor de si y compartieron sus conocimientos, guiándonos por el camino del conocimiento y proporcionando las herramientas necesarias para los futuros retos profesionales.

INDICE

PAGINA

Resumen	i
Summary	ii
Dedicatorias	iii
Agradecimientos	iv
Indice	v
Indice de Tablas	vii
Indice de Figuras	viii
CAPITULO 1.- INFLACION	
1.1.-Antecedentes y Tipos de Inflación	3
1.1.1 Definicion y tipos de inflación	3
1.1.2 Antecedentes de la inflación	3
1.1.3 Como se calcula la inflación	5
1.1.4 Tipos de Inflación	6
1.2.-Causas y efectos de la inflación	7
1.2.1 Costos de la inflación	8
1.2.2 Efectos internos	10
1.2.3 Efectos externos	12
1.2.4 Indices de Precios	12
1.3.-La inflación y el poder adquisitivo	13
1.3.1 El Poder de compra de tu salario	13
1.3.2 Efecto de la inflación en el empleo	14
1.3.2.1 La inflación y la fuerza de trabajo	14
1.3.2.2 La inflación y los salarios	15
1.3.3 Cambios en la distribución del ingreso	26
a lo largo del ciclo inflacionario	
1.3.3.1 Los pobres que no trabajan	26

	PAGINA
1.3.3.2 Los pobres que trabajan	26
1.3.3.3 La inflación y los usos del ingreso	26
1.3.3.4 La inflación y la riqueza	27
1.3.3.5 políticas antiinflacionarias	28
1.4.-La inflación Prevista y los mercados financieros	29
1.4.1.- Control de la Inflación	29
1.4.2 Tasas de interes	32
1.4.2.1 La inflación y las tasas de interés	35
1.-5 Devaluación	44
1.5.1 Etapas de la devaluación	46
CAPITULO 2.- Planteamiento del Problema	
2.1 Antecedentes del problema	48
2.2 Principales variables	49
2.3 Inflaciones y devaluaciones en México	52
2.4 Salarios Mínimos en México	57
CAPITULO 3.- Análisis e interpretación de la Información	
3.1 Calidad de vida y desigualdad de ingresos en México	60
3.2 Inflación, Devaluación y salarios en México	64
CONCLUSIONES	82
RECOMENDACIONES	84
BIBLIOGRAFIA	86
GLOSARIO	88

INDICE DE TABLAS

TABLA	PAGINA
1.- Variaciones porcentuales del PIB del desempleo y de salarios medios reales en la industria de Brasil, Chile y México 1990-1999	18
2.- Evolución de los salarios mínimos urbanos reales (SM), de las remuneraciones medias reales (RM) y del desempleo abierto (DA) en Argentina, Chile y México entre 1990 y 1999	19
3.- Ingresos ordenados por ingreso Per capita de 1977 a 1996	19
4.- Tasas de Interés de los principales instrumentos de ahorro bancario en M.N. años seleccionados de 1980 a 2003	40
5.- Calidad de vida en América Latina	50
6.- Desigualdad de ingresos en México en la perspectiva Internacional	51
7.- Inflación-Devaluación de 1970 a 2005	55
8.-Salario Mínimo General Nacional y según área de 1980 a 2004	57
9.-Inflación-Salario Mínimo México USA 1970-2004	59
10.-Tendencia del tipo de cambio	69
11.-Proyección de la inflación	75

INDICE DE FIGURAS

FIGURA	PÁGINA
1.- Compensación real por hora trabajada	16
2.- ¿Cuánto gana la población ocupada en las entidades federativas?	17
3.- América Latina evolución de la pobreza e indigencia y del PIB Per Cápita 1990-2004 (porcentaje de personas)	21
4.- América Latina evolución de la pobreza e indigencia 1990-2004 (millones de personas; Índice PIB Per Cápita 1997=100)	22
5.- América Latina (17 países): Porcentajes de avance en la reducción de la pobreza extrema entre 1990 y 2004	23
6.- América Latina: Tasas de crecimiento del PIB total y del PIB Per Cápita necesarios para reducir el nivel de pobreza de 1990 a la mitad. 2004-2015	24
7.- América Latina (18 países): Coeficiente de Gini con y sin exclusión del decil mas rico, 2002	25
8.- Valuación del peso mexicano con respecto al dólar 1970-2003	47
9.- Inflación en México	52
10.- Devaluaciones del peso	53
11.- Ingresos en rangos de salarios mínimos de la población ocupada en México, 2000	58
12.- Principales incrementos de precios en 1995	66
13.- Tendencia del tipo de cambio	69
14.- Inflación y tipo de cambio	75
15.- Gráfica tridimensional de la Inflación, tipo de Cambio y Salario Mínimo	80

INTRODUCCION

Actualmente vivimos en un mundo de transformaciones que nos aproximan a un futuro impredecible, en este contexto uno de los factores cruciales para la supervivencia de las naciones es la economía y es aquí precisamente donde vienen ocurriendo las mayores anomalías que afectan la situación económica de las naciones, es ya cotidiano hablar con preocupación de los fenómenos económicos que amenazan no solo nuestro futuro personal sino el de todas las familias y del propio país. En la presente tesis se trata el tema de la inflación, un tema que nos atemoriza y nos afecta, y que a pesar de los esfuerzos a todo nivel resulta muy difícil de controlar y combatir. La inflación continúa siendo la variable más celosamente vigilada por el gobierno, se sigue viendo como el principal indicador de estabilidad macroeconómica y de la disciplina fiscal del gobierno. Hay personas que creen que la inflación solo debe preocupar a los economistas y grandes empresarios, la realidad es que nos afecta a toda la sociedad en mayor o menor escala, ya que nos crea incertidumbre sobre los precios y afecta nuestras decisiones de gasto e inversión debido a la gran especulación que ésta provoca. La importancia de la inflación radica en funcionar como un indicador clave para la actividad de compensación, ya que se usa como criterio de referencia para la estimación de los aumentos de sueldos de la mayor parte de las empresas. De tal manera es conveniente darle seguimiento a esta variable que afecta directamente en mayor o menor escala a las diferentes clases sociales y por consecuencia a las finanzas personales. En esta tesis se desarrolla un estudio acerca de la inflación, a partir de su significado conceptual, sus causas y efectos, para determinar de qué manera impacta a los bolsillos de los ciudadanos, hasta llegar a establecer alguna conclusión para poder plantear recomendaciones. Para la elaboración de esta tesis se incluyen cuatro temas los cual considero los más importantes para el estudio de la misma, como primer tema se incluye a la inflación en donde muestro los diferentes tipos de inflación que existen, como segundo tema muestro las causas y efectos de la inflación, en donde menciono como se origina la inflación y que efectos tanto internos o externos nos genera, como tercer tema incluyo a la inflación y el poder adquisitivo en donde muestro el impacto que tiene esta variable tanto en los salarios, así como el impacto en las diferentes clases sociales, como cuarto tema muestro a la inflación prevista y los mercados financieros en

donde conoceremos de que forma afecta principalmente a las tasas de interés, como ultimo tema muestro a la devaluación la cual es una variable determinante para la inflación en donde conoceremos las diferentes crisis devaluatorias que ha sufrido nuestro país y la forma en que ha impactado a los bolsillos de los ciudadanos.

1	INTRODUCCION	1
2	1.1. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	2
3	1.2. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	3
4	1.3. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	4
5	1.4. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	5
6	1.5. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	6
7	1.6. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	7
8	1.7. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	8
9	1.8. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	9
10	1.9. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	10
11	1.10. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	11
12	1.11. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	12
13	1.12. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	13
14	1.13. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	14
15	1.14. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	15
16	1.15. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	16
17	1.16. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	17
18	1.17. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	18
19	1.18. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	19
20	1.19. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	20
21	1.20. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	21
22	1.21. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	22
23	1.22. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	23
24	1.23. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	24
25	1.24. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	25
26	1.25. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	26
27	1.26. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	27
28	1.27. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	28
29	1.28. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	29
30	1.29. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	30
31	1.30. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	31
32	1.31. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	32
33	1.32. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	33
34	1.33. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	34
35	1.34. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	35
36	1.35. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	36
37	1.36. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	37
38	1.37. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	38
39	1.38. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	39
40	1.39. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	40
41	1.40. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	41
42	1.41. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	42
43	1.42. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	43
44	1.43. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	44
45	1.44. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	45
46	1.45. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	46
47	1.46. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	47
48	1.47. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	48
49	1.48. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	49
50	1.49. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	50
51	1.50. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	51
52	1.51. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	52
53	1.52. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	53
54	1.53. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	54
55	1.54. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	55
56	1.55. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	56
57	1.56. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	57
58	1.57. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	58
59	1.58. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	59
60	1.59. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	60
61	1.60. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	61
62	1.61. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	62
63	1.62. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	63
64	1.63. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	64
65	1.64. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	65
66	1.65. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	66
67	1.66. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	67
68	1.67. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	68
69	1.68. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	69
70	1.69. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	70
71	1.70. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	71
72	1.71. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	72
73	1.72. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	73
74	1.73. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	74
75	1.74. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	75
76	1.75. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	76
77	1.76. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	77
78	1.77. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	78
79	1.78. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	79
80	1.79. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	80
81	1.80. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	81
82	1.81. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	82
83	1.82. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	83
84	1.83. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	84
85	1.84. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	85
86	1.85. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	86
87	1.86. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	87
88	1.87. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	88
89	1.88. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	89
90	1.89. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	90
91	1.90. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	91
92	1.91. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	92
93	1.92. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	93
94	1.93. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	94
95	1.94. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	95
96	1.95. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	96
97	1.96. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	97
98	1.97. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	98
99	1.98. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	99
100	1.99. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	100
101	2.00. EL DOLAR COMO MONEDA DE RESERVA	101

CAPITULO 1.- INFLACION

1.1 Antecedentes y Tipos de Inflación

1.1.1- Definición y tipos de Inflación

Inflación: En términos generales podemos definir a la inflación como el alza generalizada de los precios, la inflación representa el incremento promedio en los precios de todos los artículos que compran los consumidores, una manera sencilla de entender este fenómeno es que el gobierno a través de su banco central emite más dinero del que puede absorber la economía en un momento dado.

Tasa de Inflación: Aumento porcentual en un año que experimenta el nivel general de precios medido generalmente por el Índice de Precios al Consumidor (IPC), el deflator del Producto Interno Bruto u otro índice de precios

1.1.2.- Antecedentes de la inflación

Durante muchos años, los mexicanos padecimos los efectos de la inflación, todos sentíamos el encarecimiento constante de las cosas y llegó a su clímax durante los sexenios de José López Portillo y Miguel de la Madrid, cuando los precios subían cada semana y la inflación anual llegó a superar los 70 puntos porcentuales. Aquella crisis dio lugar a la aplicación de toda clase de medidas para reducir la inflación a toda costa, con el objetivo de que el aumento en los precios dejara de impactar los bolsillos de la gente, especialmente de los más pobres. Unos años después la meta del gobierno de Carlos Salinas de Gortari fue reducir la inflación a menos de 10 por ciento, y luego de varios años se habla de lograr una inflación anual de 3 por ciento o menos, como sucede en los países con las economías más avanzadas. La inflación ha dejado de ser un problema, y la verdad el aumento en los precios ya no es tan preocupante aunque ahora la capacidad de compra es menor, por el desempleo y la falta de dinero. Lo que a casi nadie le queda claro es que una cosa va ligada a la otra: la pobreza y el desempleo, en nuestro caso, están íntimamente asociados a las bajas tasas de inflación.

Un punto importante ha sido los desequilibrios por faltantes, uno ha consistido en importar productos y servicios del exterior para satisfacer la demanda, lo que obliga a los productores nacionales a bajar los precios de sus productos para poder competir con los nuevos (aun cuando sus proveedores mantengan altos sus precios), lo cual lleva necesariamente al cierre de algunas empresas nacionales, y al desempleo de muchos trabajadores, ya que simple y sencillamente no pueden competir

El otro instrumento consiste en restringir la demanda hasta niveles incluso inferiores a los de la oferta y la capacidad de producción existentes, lo cual induce también a los productores a bajar sus precios, para incrementar, o al menos mantener, sus volúmenes de venta. El resultado es similar: las empresas se ven obligadas a quebrar, o a disminuir sus costos reduciendo personal. El desempleo y los bajos ingresos son, de cualquier modo, el resultado final del proceso.

Así, cuando en México la inflación se reduce, no se debe a mejoras en el sistema productivo, sino a medidas externas a él, que sí son exitosas en reducir la inflación, pero que tienen efectos secundarios muy graves, como el desmantelamiento del sistema productivo interno, con propensión a la generación de nuevos desequilibrios, cada vez mayores, en el abastecimiento de la demanda.

Por su parte, los organismos financieros internacionales no cesan de felicitar a nuestro gobierno, mostrándolo como ejemplo a seguir por el éxito de sus medidas, al grado que resulta sencillo inferir que las metas maravillosas de inflación mínima son en realidad definidas por esos organismos como el Fondo Monetario Internacional (FMI) y el Banco Mundial. Cuando subieron en forma extraordinaria los precios del petróleo (pero como consecuencia del embargo decretado por los exportadores árabes de crudo), se responsabilizó al denominado "oro negro" de ser el causante de la inflación, No podemos negar que ciertamente aquella medida política adoptada por los exportadores árabes de petróleo coadyuvó a la carestía, pero no inventó, no causó inflación. ("Inflación" y "carestía" son conceptos distintos.

México no era importador, sino exportador de petróleo, como a la fecha, y su inflación ha resultado extraordinariamente elevada. Se nos dijo que siendo exportadores, nuestra inflación era alta por el "impacto" que sufría nuestra economía al recibir

cantidades abultadas de dólares por las ventas de crudo. Que no los podíamos digerir con tanta rapidez. Se ha culpado a los salarios que no deberían de elevarse, porque ellos elevaban la inflación, y a partir de ahí, todos los trabajadores en México estamos sometidos a los "topes" salariales. Sin embargo en los países donde se pagan los salarios más elevados son los que menos inflación tienen, en México no se nos aumentan nuestros ingresos nominales porque estando por encima de las expectativas de inflación, entonces hacemos crecer de manera constante y generalizada los precios y tarifas de bienes y servicios. A los salarios no se les ha permitido que suban más allá de las "expectativas" de inflación para todo el año, pero como dichas estimaciones siempre se han quedado cortas, los salarios han afectado notablemente el nivel de vida de las familias. Porque al quedar los salarios por debajo de la inflación, las familias compran menos que antes. Ahorran menos. Y pocos son los que invierten.

1.1.3.- Cálculo de la Inflación

Para calcular la inflación, el gobierno hace una encuesta periódica para determinar en que gastan los mexicanos, la proporción del gasto en cada mercancía (alimentos, medicinas, transporte etc.) dentro del total representa el peso que se le da a su precio a la hora de calcular el Índice nacional de Precios al Consumidor, que es la base para calcular la inflación.

Por ejemplo: Supongamos que solo gastáramos en 2 cosas: comida (70% del total) y vivienda (30%). En un periodo dado, la vivienda no sube de precio mientras que la comida presenta un aumento de 20%. La inflación durante ese lapso es equivalente a:

$$0.7 \times 20\% + 0.3 \times 0\% = 14\%$$

En forma de índice, asumiendo que el valor inicial es 1, entonces subiría a 1.4

La tasa de inflación se calcula de la siguiente manera:

A la inflación la vamos a representar como "p".

$$P = \frac{\text{precio en } t1 - \text{precio en } t0}{\text{precio en } t0}$$

Donde t1 = Índice nacional de precios al consumidor (INPC) del año actual

Donde t2 = Índice Nacional de precios al Consumidor (INPC) del año anterior

Ejemplo:

INPC (t0) de 2003= 160.5

INPC (t1) de 2004= 163

Sustituyendo:

$$P = \frac{\text{precio en t1 (163)} - \text{precio en t0 (160.5)}}{\text{precio en t0 (160.5)}} = 1.6\%$$

La inflación es esencialmente el resultado de desequilibrios que se dan entre la oferta y la demanda de bienes, en particular cuando existen menos bienes que los que el mercado demanda y para los que cuenta con dinero para adquirir. Estos desequilibrios no son generalizados, sino que pueden ocurrir en una región específica del país o en un sector particular de la economía, desde el cual se extienden, contaminando a otros sectores. En las economías más desarrolladas, como la de Estados Unidos, los desajustes son reducidos, y sus desequilibrios, también; cada empresa sabe lo que debe producir y distribuir para evitar des abasto, y cuenta con los recursos para lograrlo.

No ha sido este el caso de México, cuyo aparato productivo ha tenido siempre ineficiencias y fallas para producir y distribuir lo que los otros sectores de la economía necesitan y los usuarios finales demandan. Dos instrumentos han sido utilizados con bastante éxito para corregir.

1.1.4 .-Tipos de Inflación

1.-Inflación Baja.- Se caracteriza por una lenta y predecible subida de los precios, podríamos considerar que una inflación es baja si las tasas anuales de inflación de inflación son de un dígito. Cuando los precios son relativamente estables, el público confía en el dinero. Está dispuesto a mantenerlo en efectivo porque dentro de un mes o un año tendrá casi el mismo valor que hoy. Está dispuesto a firmar contratos a largo

plazo expresados en términos monetarios, porque confía en que los precios relativos de los bienes que compra y vende no se alejarán demasiado. La inflación ha sido baja en la mayoría de los países industriales en la última década.

2.-Inflación Galopante.- Es La inflación de dos o tres dígitos que oscila entre el 20, el 100 o el 200 por ciento. Una vez que la inflación galopante arraiga, surgen graves distorsiones económicas, generalmente la mayoría de los contratos se ligan, a un índice de precios o a una moneda extranjera como el dólar. En estas circunstancias el dinero pierde su valor muy deprisa, por lo que el público no tiene más que la cantidad de dinero mínima indispensable para realizar las transacciones diarias. Los mercados financieros desaparecen ya que el capital vuela a otros países. La población acapara bienes, compra viviendas y nunca jamás presta dinero a unos tipos de interés nominales bajos. Lo sorprendente es que las economías que tienen una inflación galopante consigan crecer a menudo rápidamente y algunas prosperar a pesar de funcionar tan mal el sistema de precios.

3.-Hiperinflación.- Aunque parezca que las economías sobreviven con una inflación galopante, cuando golpea el cáncer de la hiperinflación se afianza una tercera y mortífera tensión. No es posible decir nada bueno de una economía de mercado en la que los precios suben un millón o incluso un billón por ciento al año¹

1.2.- CAUSAS Y EFECTOS DE LA INFLACIÓN

a) Política monetaria: Milton Friedman, economista Norteamericano afirma que la inflación es siempre y en todo lugar un fenómeno monetario, y que ésta se genera por

una elevada tasa de crecimiento de la oferta monetaria, es decir que se produce más dinero (billetes y monedas) del requerido para que funcione la economía.

b) Desarrollo económico: Cuando el gobierno construye escuelas, carreteras, hospitales y apoya la producción de alimentos, aumenta el desarrollo económico lo que ocasionalmente provoca una inflación que puede ser que puede ser de dos formas: La

¹ Economía, Samuelson/Nordhaus Décimo Sexta Edición Mc Graw Hill

inflación por costos (aumento en el valor de la producción de bienes) y La inflación por aumento de demanda (derivado del incremento de los salarios de los trabajadores).

c) Presupuestos del Gobierno: Cuando el gobierno gasta más dinero del recaudado por los impuestos, debe cubrir este faltante (llamado déficit presupuestal) y tiene dos opciones para hacerlo:

1.- Vendiendo bonos al público.- con el objetivo de inyectar circulante a la economía a través de CETES ó BONDES, y que regularmente son comprados por el banco de México, quien como agente colocador los vende a los bancos y casas de bolsa y, cuando es el caso, los compra.

2.-Imprimir o fabricar dinero.- Esto aumenta la cantidad de bienes y monedas y el gobierno no tiene es respaldo suficiente para este dinero.

1.2.1.- Costos de la Inflación

Es difícil determinar si la inflación es buena o mala, más bien depende de la posición económica en que nos encontremos, es difícil saber que la causa y que acarrea a la economía, lo que si es una realidad es que por lo general la mayoría de la gente le teme. Nadie puede ser indiferente a la tasa futura de inflación de una economía monetaria. La mayoría de los contratos, hipotecas, contratos de trabajo, depósitos bancarios, se especifican en términos monetarios. La inflación es una reducción del poder adquisitivo de una moneda. La inflación reduce la cantidad de mercancías que el portador del dinero puede obtener a cambio de ella. Una de las consecuencias de la inflación es que su impacto no es igual en todos los grupos, una persona cuyos ingresos o activos se han fijado en términos nominales sale perdiendo; quienes pueden ajustar los precios de los diversos renglones o líneas de venta resultan protegidos. La persona que debe dinero, deudor sale con ventaja, porque al pagar sus deudas requiere menos sacrificio de mercancías futuras. Por lo mismo los acreedores pierden porque se les reembolsa con moneda con la que comprarán menos mercancías que cuando prestaron ese dinero, la gente que recibe una pensión la que tiene títulos o bonos, la que cobra pólizas de seguros de vida o la que tiene depósitos bancarios son acreedores que obviamente pierden durante una inflación. La inflación se puede considerar como una

especie de impuesto que reduce el poder adquisitivo, como ocurre con todos los impuestos. Pero es una tasa muy discriminatoria que no se reparte por igual entre los diversos grupos de contribuyentes de una economía.

Otro costo de la inflación es que obliga al sistema económico a funcionar con ineficiencia, como la inflación acarrea pérdida en el ingreso la gente procura protegerse contra esa eventualidad. A este efecto dedica tiempo y recursos que podría emplear en otras actividades o en la producción. Por ejemplo a la gente le resulta costoso mantener cuentas bancarias y de cheques, por la pérdida del poder de compra a medida que suben los precios. Prefieren pasarla con menos que si los precios fueran estables, y para esto reducen sus balances y con la diferencia compran haberes inmunes a la inflación. El poseer dinero facilita realizar con mayor holgura las transacciones comerciales. Si el dinero que se tiene en casa es menos, la gente ha de realizar mas viajes al banco tanto para depositar como para retirar, por lo tanto la inflación causa una pérdida de comodidad y de tiempo libre. También al empresario toma medidas para resguardarse contra la inflación, así pues vale la pena emplear mano de obra para cobrar las facturas con mayor rapidez, porque toda factura no cobrada, al igual que toda deuda nominal, causa una pérdida en el poder adquisitivo. Pero esa mano de obra podría aplicarse a la producción de mercancías no a reducir las pérdidas financieras causadas por la inflación, por lo tanto la inflación acarrea una mala distribución de la fuerza de trabajo, tanto para el consumidor como para la empresa.

Cuando hay inflación existen injusticias en el reparto desigual de la riqueza: cuando hay inflación los que no tienen, tienen menos y los que tienen, tienen más.

Quienes salen beneficiados con la Inflación:

Los deudores: Por la devaluación del dinero se endeudaron cuando el peso tenia un valor adquisitivo que no es lo mismo después de cierto tiempo siempre y cuando la tasa de interés sea fija.

Los vendedores: La inflación hace subir los precios. Se revalorizan los inventarios. Salen ganando ya que la inflación hace subir los precios y revaloriza las mercancías.

Quiénes salen perjudicados con la inflación:

Los acreedores: Por que prestaron dinero que valía en un tiempo pero cuando regresan el dinero ya no es lo mismo. Reciben dinero con bajo poder adquisitivo

Los compradores: Por el alza de los precios.²

1.2.2.-Efectos internos de la Inflación

1.-Alza generalizada de precios

2.-baja del poder adquisitivo del dinero

3.-favorece a los deudores en detrimento de los acreedores (ya que al contraer una deuda y presentarse una inflación, baja el poder adquisitivo del dinero, esto es que el deudor devolverá a 80 centavos los pesos, aunque aritméticamente devuelve la misma cantidad, la capacidad de adquisición del dinero es menor)

4.-perjudica a todas las personas que tienen ingresos fijos (Ya que los contratos laborales están pactados y si la inflación es mayor a la esperada reduce la capacidad de compra)

5.-Desmotiva el ahorro

6.-Provoca escasez

7.-propicia la especulación³

Pongamos un ejemplo de cómo se desencadena la problemática de la inflación cuando ésta aparece: La gasolina sube de precio por causa de la inflación. Supongamos que un comerciante que va a llenar el tanque de gasolina de su automóvil. Antes lo llenaba con menos de trescientos pesos y ahora resulta que lo tiene que llenar con mil pesos. En el transcurso del camino hacia su negocio va haciendo cuentas de lo

² Inflación y Desempleo Ed. Interamericana, Samuel A. Morley, Segunda Edición

³ Apuntes de Economía Décimo Octava Edición, Andrés Puente Cruz

que gastará en gasolina, tanto en el consumo de su coche como en los camiones que reparten su mercancía. La conclusión es que hay que aumentar el precio de su producto para absorber este nuevo incremento. Posteriormente llega uno de sus camiones repartidores a su negocio, este camión utiliza como combustible diesel, el cual subió de cuatro pesos a diez. Lo cual obviamente te generó un aumento en tu producto para absorber este incremento. Transcurren los meses y de repente se da cuenta que ya subieron los impuestos, que aumentan los precios de todos los servicios que proporciona el gobierno, además aumentan los precios de todas las materias primas que utiliza en su fabricación. Esto implica un nuevo aumento a tu producto para absorber estos incrementos de precios. Posteriormente cuando decide ir de compras a un supermercado, a una tienda de ropa, y adquiere un traje, unos zapatos, algunas camisas y comestibles, se da cuenta de que todo está muy caro y nuevamente después de analizar la situación, decide nuevamente subir el precio de su producto, pero en una proporción mayor, con la esperanza de evitar que tenga que volverlo a subir en una fecha próxima. Posteriormente decide ir a comer a un restaurante y se da cuenta de cómo aumentaron los precios. Presa ya del pánico inflacionario, aumenta y aumenta los precios de su producto. Naturalmente el comerciante que recibe estas mercancías también se contagia y se dedica a la misma tarea: aumentar y aumentar los precios. Ya estamos en plena epidemia. El comerciante de abarrotes, al comprar un traje o unos zapatos, tiene que pagar miles de pesos. Regresa a su negocio y sube sus precios. El industrial que le vendió más caro al comerciante ve que éste hizo aumento, y al regresar repite la operación. Y todo mundo, lo mismo industriales, que comerciantes, médicos, plomeros o carpinteros, suben y suben los precios, ya sin medida, presas de pánico, asustados de cómo van las cosas. El pánico también invade a las personas que reciben un salario o un sueldo y sus exigencias son cada vez mayores. En resumen, todos somos consumidores y en alguna de las variantes de nuestra economía también somos productores, de tal manera que al ver que el consumo sube de precio, subimos también de precio nuestra producción o nuestro servicio, es decir esto genera una cadena en donde todos de alguna forma estamos inmersos en ella.

1.2.3.-Efectos Externos de la Inflación

1.-Desequilibrio desfavorable en la balanza comercial.- esto significa que conviene más importar q exportar dentro del país y que no resulta atractivo exportar por lo caro de nuestras mercancías, es decir es más barato importar algo del extranjero porque debido a las condiciones económicas de nuestro país si lo producimos aquí por los costos de las materias primas, impuestos etc. Nos eleva el precio del producto y esto lleva a la decisión de importarlo.

2.- Fuga de capitales.-Los empresarios y capitalistas buscan mejores alternativas para sus inversiones en otros países porque les sale mas barato invertir en otro país en donde las condiciones económicas les van a permitir obtener mayores utilidades, ya sea porque van a pagar menos impuestos, las materias primas son menos costosas etc.

3.-Devaluación.-La devaluación normalmente se presenta cuando se pierde competitividad en los mercados internacionales, hecho derivado de

Que la tasa de aumento de los precios es superior a la de los otros países, principalmente con los que mayor relación comercial guardamos.⁴

1.2.4 Índices de precios

Para entender esto los precios se expresan como un porcentaje de su valor en determinado año, al expresar el precio como un porcentaje en el año base, la serie de precios se convierte en un índice de precios, para estructurarlo se ha de escoger arbitrariamente un año base y dividir los precios de todos los años entre el precio de ese año base, desde el primer momento el índice de precios muestra los cambios en los porcentajes de los precios desde el año base, todas las mercancías son comparables, porque todas se expresan en términos de desviaciones porcentuales de una base común. Una de las aplicaciones principales de los índices de precios es separar los cambios que ocurren en magnitudes económicas como el PNB o consumo agregado

⁴ Apuntes de Economía, Décimo Octava Edición, Andrés Puente Cruz

debido a cambios en los precios de variaciones atribuibles a cambios en la producción o en el poder adquisitivo real⁵.

La inflación se calcula mediante las variaciones que sufre el índice de precios al consumidor. Imagina que existe una canasta en la que meten una serie de productos representativos en el consumo de los mexicanos. Una vez que esos productos se ponen en esa canasta, se verifica el precio de cada uno de ellos y se determina si el costo total de la canasta subió o bajó en relación con su valor previo. La variación en los precios determina la variación en el costo de la canasta, y la variación de este costo se conoce como inflación, en realidad el dato que nos muestran como inflación, no significa que todos los precios de todos los productos considerados en esa canasta se incrementaron de la misma manera, sino que se calculó el porcentaje de aumento en el costo total de la canasta aún cuando los precios de algunos productos hayan bajado, lo que importa es el comportamiento del conjunto, así como existe inflación, se puede registrar también un movimiento deflacionario, que significa que la tendencia general de los precios en la economía del país es a la baja, es decir que el valor de la canasta de referencia baja. Una inflación baja representa un mayor poder adquisitivo. Las personas que reciben un salario pueden comprar el mismo número de cosas con el mismo nivel de ingresos, porque los precios permanecen estables, ese es el beneficio individual y en el bolsillo de cualquier persona.

1.3.- LA INFLACION Y EL PODER ADQUISITIVO

1.3.1.- El poder de compra de tu salario

En ese sentido, es importante señalar que los incrementos de los salarios se determinan de acuerdo a una inflación esperada más un porcentaje adicional. Por eso, si hay sorpresas negativas como una devaluación de la moneda nacional, se siente el impacto cada vez que vas de compras y te das cuenta que con la misma cantidad vas al súper y sientes que compras menos con el mismo dinero.

⁵ Mitos de la inflación y Otros, Editorial el Día

1.3.2.- Efecto de la inflación en el empleo

1.3.2.1 La inflación y la fuerza de trabajo

En lo que se refiere al trabajador, la mayoría de los obreros tienen contratos cuya duración es de un año o más, los salarios se fijan al firmar el contrato. Para el trabajador el salario equivale a un dominio sobre mercancías, que se obtienen a cambio del trabajo. A toda persona le interesa ganar dinero porque ese dinero representa el derecho a comprar cierta cantidad de bienes y servicios. El trabajador no deriva ningún goce de poseer billetes de banco, sino que le preocupa el número de artículos que puede comprar con un día de trabajo. Sin duda dicho número dependerá de los cambios de precio que ocurran antes de que se expire su contrato de trabajo. Todo el salario se paga en dinero contante y el poder adquisitivo de ese dinero cambia si ocurre inflación. Por lo tanto el trabajador no puede pensar solo en términos de un salario nominal, sino que ha de convertir el dinero ganado, en un número equivalente de bienes o servicios. Esto se realiza deflacionando o dividiendo su salario

Entre un índice que representa su costo de la vida. El salario real S/P , representa el poder adquisitivo del trabajador sobre los bienes. Si su salario real disminuye, su trabajo le rinde menos, independientemente de lo mucho que haya aumentado su salario nominal.

Por ejemplo: Hay un grupo de obreros que está dispuesto a trabajar por un salario de \$2 la hora, establezcamos también que el índice de precios es 100, de manera que el S/P es \$2. Suponiendo que no va haber inflación los trabajadores firman un contrato por un año según el cual se le pagara un salario de \$2 por hora, en el curso del año, sin embargo los precios suben en un 10%. Al final del año los obreros descubren que en realidad están trabajando a $\$2/1.10 = 1.80$ la hora, es decir solo pueden comprar con sus 2 pesos de salario lo que podrían haber comprado en un principio con un salario de \$1.80. Al año siguiente los obreros pedirán volver el salario real de 2 dólares, lo que significa un salario nominal de \$2.20, una vez más actúan como si no esperara que ocurriera nueva inflación, porque si la inflación prosigue a un 10% se encontrarán de nuevo con que la mayor parte del año han trabajado a un salario real de

menos de 2 dólares. La inflación hace que su ingreso se redistribuya de ellos a sus patrones, porque no preveían la inflación

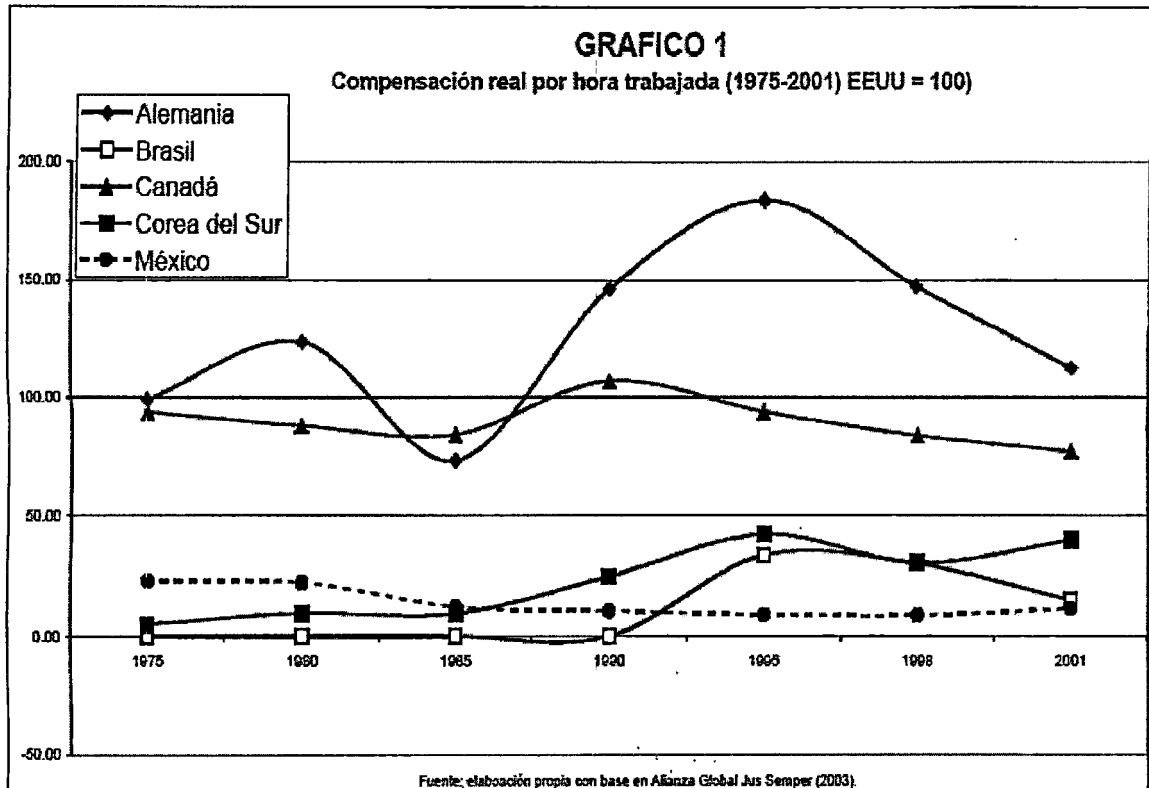
De lo contrario si ese grupo de obreros se da cuenta de que cada año va a ocurrir la inflación, presionarán para elevar su salario real por encima de los 2 dólares ya al principio de año. De esa manera el salario real se mantendrá parte del año por encima del nivel deseado, y por debajo de él durante el resto. Estas dos partes deben contrarrestarse, de suerte que el salario real quede al nivel deseado, la importancia está en que la fuerza de trabajo debe realizar cierto pronóstico de la inflación y cuanto más voluminoso sea ese pronóstico mayores aumentos exigirá la fuerza de trabajo.

1.3.2.2 La inflación y los salarios

Durante los últimos años la alianza Global Jus Semper ha realizado un importante esfuerzo en analizar las brechas salariales existentes a nivel internacional y con énfasis en las relaciones “Norte Sur”, sus estimaciones y en base a datos del banco mundial de la paridad del poder de compra o PPC para el sector manufacturero reflejan, en general una profundización de la brecha salarial manufacturera en México, con los países industrializados durante 1975-2001. Tal y como lo indica la gráfica No 1, países como Alemania y Corea del Sur redujeron sustancialmente esa brecha salarial Con los Estados Unidos durante el periodo, mientras que México la aumentó en un 11.60% es decir, a 2001 los salarios manufactureros Mexicanos representaron el 11.51% de los estadounidenses siendo que en 1975 habían representado el 23.11%. La nueva administración de Carlos Salinas de Gortari en enero de 1988 una variante de la industrialización orientada hacia las exportaciones (EOI) la cual denominamos estrategia de la liberación (Dussel Peters 2000). Esta nueva estrategia, y en directa contraposición a la estrategia de la ISI, parte de una serie de aspectos fundamentales incluyendo:

1.-La estabilización macroeconómica inducirá un proceso de transformación y transición macroeconómica y sectorial, es decir la mayor parte de políticas sectoriales y específicas se abolirían a favor de políticas “neutrales” u “horizontales”. Se esperaba además de la reducción de distorsiones, importantes ahorros en el presupuesto del sector público

2.-La principal prioridad económica del gobierno es la de estabilizar la macroeconomía, desde 1988 el gobierno ha entendido a la macroeconomía como el control de la inflación (a precios relativos) y el déficit fiscal, al igual que la atracción de inversión extranjera, apoyadas por políticas monetarias y crediticias restrictivas por parte del Banco de México.



6

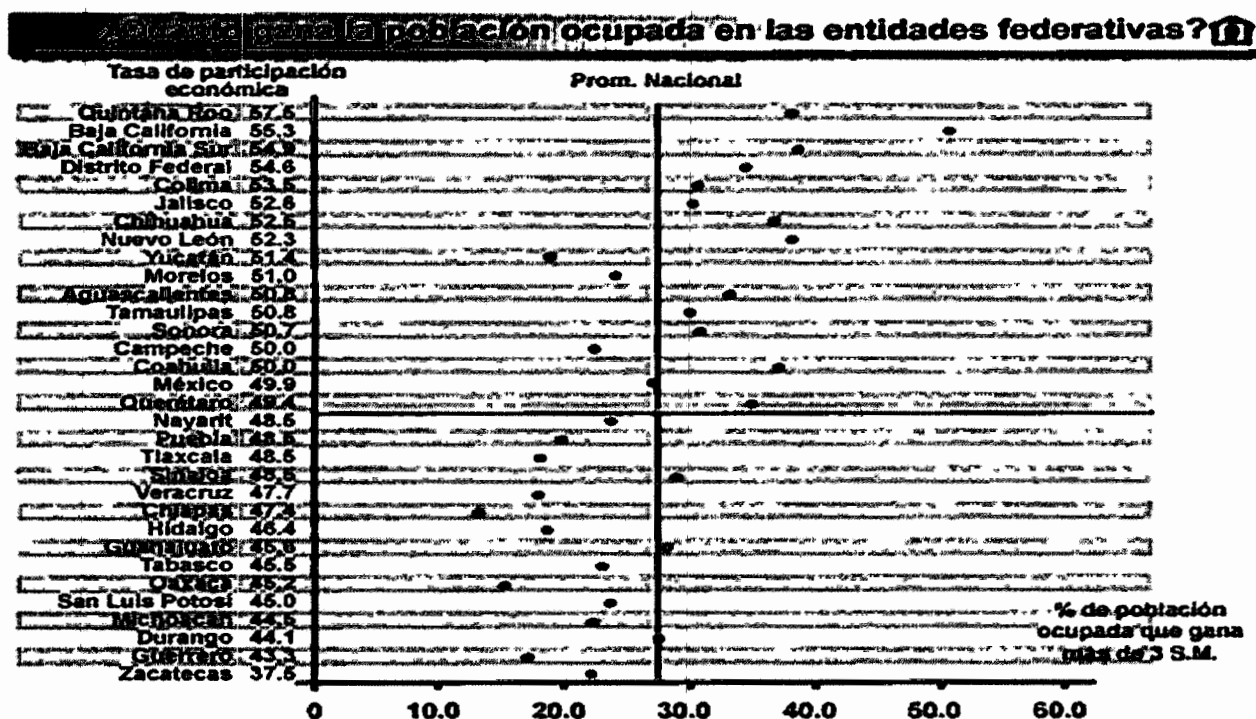
La siguiente gráfica (gráfica No 2) nos muestra que únicamente alrededor del 28% de la población mexicana gana más de tres salarios mínimos. En el Distrito Federal se registra la población con mayores ingresos, 50% de sus habitantes ganan arriba de tres salarios mínimos. En Chiapas únicamente el 12% gana arriba de tres salarios mínimos. El resto de los mexicanos, alrededor de un 72%, gana menos de tres salarios

⁶ <http://www.jussemper.org/Inicio/Resources/DusselPetersBreviario.pdf>

mínimos, con lo cual tienen que sustentar las necesidades de los que no son activos económicamente.

Del lado izquierdo de la gráfica se aprecia el porcentaje de participación económica por entidad y del lado derecho, el porcentaje de población ocupada que gana más de tres salarios mínimos. Actualmente el salario mínimo nacional es de 39.74 pesos y la gráfica que muestra las desigualdades antes mencionadas es la siguiente:

GRAFICA No 2



México ha tenido muchos avances, pero la desigualdad sigue imperando. De 1984 al 2002, la capacidad de compra ha disminuido un 60% no podemos compararnos con países africanos y sentirnos satisfechos. Antes bien, habría que mirar hacia Argentina y tomar medidas para controlar la privatización de nuestros recursos primarios, sobre todo cuando hablamos de información.⁷

⁷ <http://mx.geocities.com/rpgaby/Mexico.htm>

Las siguiente tabla (tabla 1) nos muestra las variaciones porcentuales del PIB, del desempleo y de salarios medios reales en la industria de Argentina, Brasil, Chile y México de 1990 a 1999, lo cual nos permite tener un comparativo entre estos países. La tabla 2 nos muestra la evolución de los salarios mínimos urbanos reales y del desempleo abierto entre Argentina Chile y México de 1990 a 1999

TABLA 1

VARIACIONES PORCENTUALES DEL PIB, DEL DESEMPLEO Y DE SALARIOS MEDIOS REALES EN LA INDUSTRIA DE ARGENTINA, BRASIL, CHILE Y MÉXICO, 1990-1999

<i>Año</i>	<i>Argentina</i>			<i>Brasil</i>			<i>Chile</i>			<i>México</i>		
	PIB	DES	SR	PIB	DES	SR	PIB	DES	SR	PIB	DES	SR
1990	-1.4	7.5		-4.7	4.3		3.7	77.4		5.2	2.8	
1991	10.0	6.5	1.0	1.1	4.8	-6.7	8.0	7.1	7.1	4.2	2.7	2.3
1992	8.9	7.0	1.0	-0.3	4.9	7.4	12.3	6.2	5.3	3.7	2.8	5.7
1993	5.8	9.6	-1.3	4.5	5.4	10.4	7.0	6.4	4.2	1.8	3.4	2.0
1994	8.3	11.5	1.2	6.2	5.1	4.7	5.7	7.8	6.1	4.4	3.7	2.3
1995	-3.1	17.5	-0.9	4.2	4.6	10.8	10.6	6.6	4.6	-6.1	6.2	-9.8
1996	4.4	17.3	-0.1	2.5	5.4	4.2	7.4	5.4	9.5	5.4	5.5	7.1
1997	8.0	14.9	-0.4	3.5	5.7	4.5	7.4	5.3	3.4	6.8	3.7	-0.1
1998	3.9	12.9	-0.2	-0.1	7.6	2.8	3.4	6.4	3.9	5.0	3.2	1.4
1999	-3.0	14.3	0.8	0.5	7.6	-4.9	-1.1	9.4	3.5	3.6	2.5	1.7

Fuente: Organización Internacional del Trabajo, *Panorama laboral 2000*, Lima, 2000.

TABLA 2

EVOLUCIÓN DE LOS SALARIOS MÍNIMOS URBANOS REALES (SM), DE LAS REMUNERACIONES MEDIAS REALES (RM) Y DEL DESEMPLEO ABIERTO (DA) EN ARGENTINA, CHILE Y MÉXICO ENTRE 1990 Y 1999 (VARIACIONES PORCENTUALES)

Año	Argentina			Chile			México		
	Sm	Rm	Da	Sm	Rm	Da	Sm	Rm	Da
1990	-69.1	-4.4	7.5	9.5	1.8	7.4	-10.2	3.6	2.8
1991	159.1	14.7	6.5	9.3	5.1	7.1	-4.2	3.8	2.7
1992	-21.4	1.0	7.0	4.6	5.3	6.2	-5.1	5.7	2.8
1993	29.5	-1.3	9.6	5.0	4.2	6.4	-1.7	2.0	3.4
1994	38.0	0.8	11.5	3.7	6.1	7.8	0.2	2.3	3.7
1995	-3.3	-0.9	17.5	4.6	4.6	6.6	-12.8	-9.8	6.2
1996	-0.2	-0.1	17.3	4.2	9.5	5.4	-9.0	-7.2	5.5
1997	-0.5	-0.4	14.9	3.5	3.4	5.3	-1.1	-0.1	3.7
1998		-0.2	17.9	0.5	3.9	6.4		1.4	3.7
1999		0.8	14.3	0.5	3.5	9.8	-0.3	0.3	2.5

Fuente: Organización Internacional del Trabajo, *Panorama laboral*, números 5, 6 y 7, 1999, 2000.

TABLA 3

TABLA DE LOS INGRESOS ORDENADOS POR INGRESO PER CAPITA DE 1977 A 1996

Ingreso monetario mensual medio por hogar por deciles de hogares según años de la ENCH (hogares ordenados por ingreso per cápita; ingresos en pesos de 1998)

Deciles	1977	1984	1989	1992	1994	1996
Total	4 599.8	4 298.3	4 810.6	5 029.9	5 280.9	3 894.4
I	536.9	766.0	725.9	593.2	685.3	589.4
II	1 093.3	1 319.4	1 407.4	1 304.7	1 346.5	1 131.4
III	1 539.9	1 808.4	1 882.9	1 916.2	1 890.3	1 469.7
IV	2 108.6	2 210.5	2 328.8	2 291.8	2 379.6	1 842.3
V	2 533.1	2 705.8	2 817.9	2 779.8	2 880.7	2 128.0
VI	3 223.5	3 287.1	3 362.3	3 258.8	3 332.1	2 640.5
VII	4 034.6	3 898.0	3 901.3	3 908.3	4 005.2	3 026.5
VIII	4 981.1	4 816.9	4 817.4	4 755.7	5 032.7	3 732.1
IX	6 706.2	5 907.5	6 119.2	6 582.5	6 844.5	5 068.5
X	13 123.3	10 704.4	13 989.2	15 842.2	16 713.0	11 478.5

Fuente: Cálculos elaborados con las bases de datos de las ENCH, NECH. Salarios mínimos mensuales en 1988: \$ 781.50 (zona C) y \$ 908.00 (zona A).

Algunos ingresos respecto a otros países

Para tener una idea más clara y tener un comparativo mencionaré algunos ejemplos de ingresos laborales de México respecto a otros países, por ejemplo:

Los sueldos y salarios de los profesionistas, técnicos y obreros en la Ciudad de México, están entre los últimos lugares en el mundo, según la evaluación de la Unión de Bancos Suizos en 13 profesiones representativas de las principales 70 ciudades. Según el organismo, el sueldo neto de un maestro de primaria pública en la Ciudad de México, es de 7,500 dólares anuales, mientras en Ámsterdam pueden aspirar a 20,500 dólares al año. Por la remuneración a esa profesión, México ocupa la posición número 43 entre 70 ciudades. Por su parte, un obrero en la industria con preparación a nivel técnico, gana en promedio 3,400 dólares al año en la Ciudad de México, mientras que su similar en Zurich, Suiza, obtiene casi 13 veces más, con 46,800 dólares.

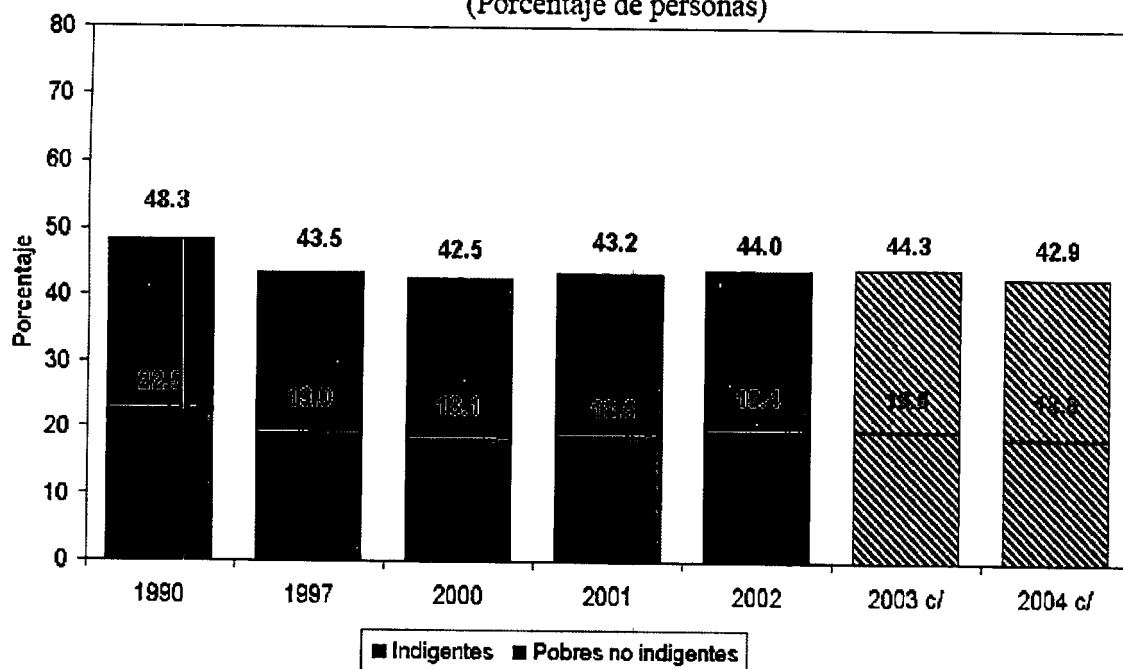
Los obreros con capacidad técnica en México están entre los peor pagados en el mundo, ya que el país ocupa la posición 61, junto con Shanghai, China, y Moscú en Rusia. Incluso en las principales ciudades latinas son mejores los sueldos para este oficio: en Sao Paulo, Brasil, un obrero obtiene 5,500 dólares, y en Buenos Aires, Argentina, aspiran a 4,200 dólares anuales. Un gerente de marca en México obtiene 9,400 dólares anuales de sueldo neto, mientras que en Ginebra, Suiza, el promedio llega a 75,300 dólares al año. En México los trabajadores laboran cuatro horas más que hace dos décadas, pero obtienen por ello menor pago, México de acuerdo al documento, fue el país que más aumentó su tiempo laboral superando incluso a Estados Unidos. En contraparte, los salarios en nuestro país se contrajeron 30 por ciento en los últimos 20 años, al pasar el mínimo promedio anual de 1103 dólares a 768,

El Departamento del Trabajo de los Estados Unidos reporta que en noviembre del 2003, el salario promedio de la industria manufacturera en los Estados Unidos ascendió a \$15.84 dólares por hora. Por su lado, la secretaria del trabajo y previsión social en México reveló que para el mismo mes de noviembre del 2003, el salario promedio de la industria manufacturera en México ascendió a \$358.91 pesos al día, que dividido entre 8 horas que dura una jornada da un resultado de \$44.86 pesos la hora ó

\$4.08 dólares. Es decir, los trabajadores mexicanos ganan la cuarta parte que los trabajadores de los Estados Unidos por hacer lo mismo. Con una hora de trabajo, un obrero de la Coca Cola en los Estados Unidos puede comprar la cantidad de 41.68 latas de refresco (gana US\$15.84 la hora y cada lata le cuesta US\$0.38 centavos). El mexicano solo puede comprar 10.08 latas (gana \$44.86 pesos por una hora de trabajo y la lata de Coca Cola cuesta \$4.45 pesos). Y estamos hablando del mismo trabajo y el mismo producto. La diferencia entre 41.86 latas y 10.08 latas es del 76%. A continuación se muestran dos gráficas (Gráfica 3,4 Y 5) acerca de la evolución de la pobreza en América latina.

GRAFICA 3

AMÉRICA LATINA a/: EVOLUCIÓN DE LA POBREZA b/ E INDIGENCIA Y DEL PIB PERCÁPITA 1990-2004 (Porcentaje de personas)



Fuente: CEPAL, sobre la base de tabulaciones especiales de las encuestas de hogares de los respectivos países.

a/ Estimación correspondiente a 19 países de la región.

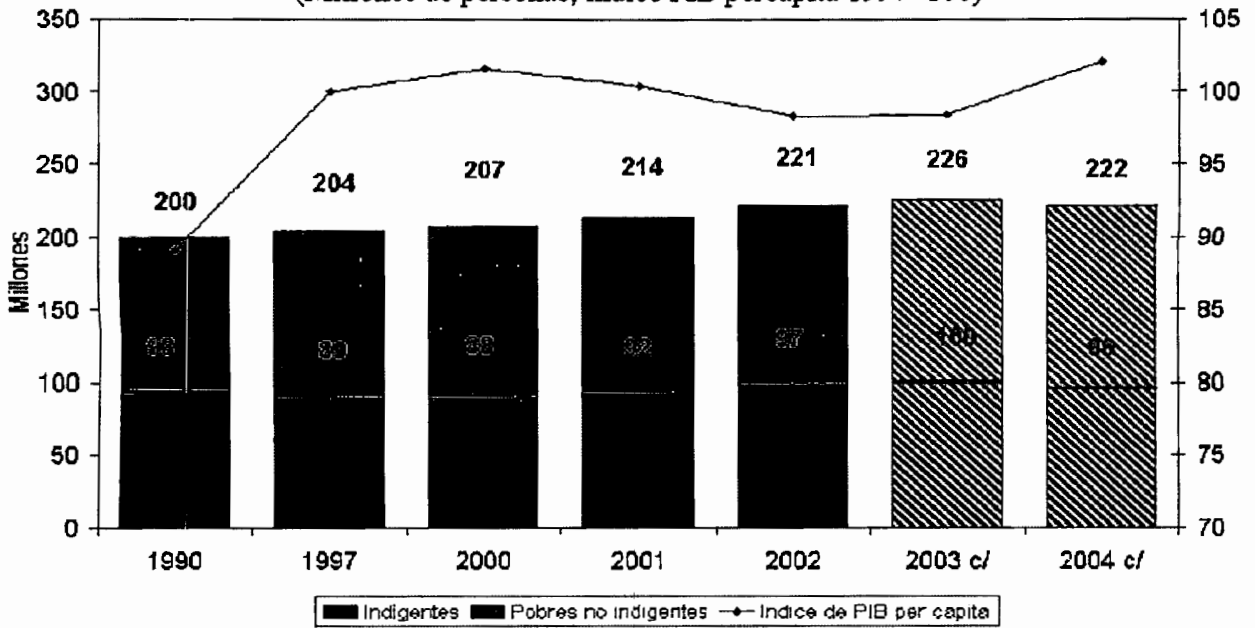
b/ Incluida la indigencia.

b/ Las cifras para 2003 y 2004 corresponden a una proyección.

Es importante entender por indigencia a la falta de recursos, es decir a la suma pobreza. Las nuevas proyecciones de la pobreza y la indigencia revelan una leve mejoría en 2004 que no alcanza a compensar el deterioro registrado entre 2000 y 2003.

GRAFICA 4

AMÉRICA LATINA a/: EVOLUCIÓN DE LA POBREZA E INDIGENCIA 1990-2004
(Millones de personas; índice PIB per cápita 1997=100)



Fuente: CEPAL, sobre la base de tabulaciones especiales de las encuestas de hogares de los respectivos países.
 a/ Estimación correspondiente a 19 países de la región.
 b/ Incluida la indigencia.
 c/ Las cifras para 2003 y 2004 corresponden a una proyección.

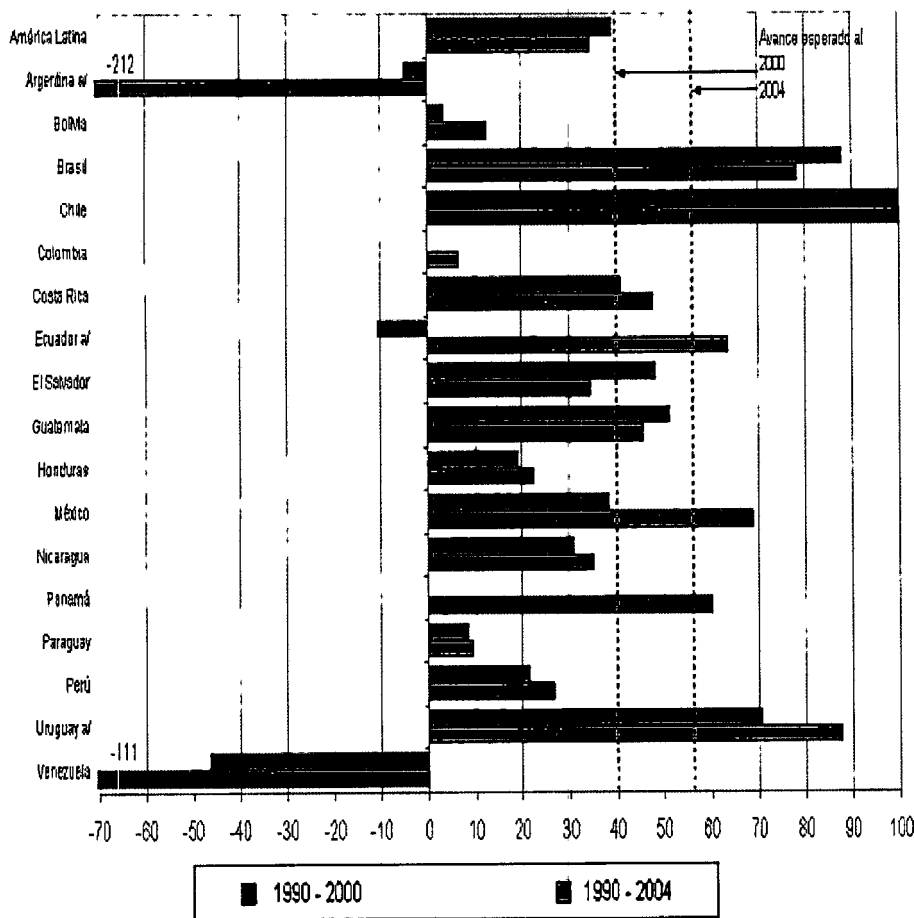
Desde el año 2000 cuando se asumieron los compromisos de la declaración del milenio, la población en pobreza ha aumentado a un ritmo superior al de la población total, aun con ingreso por habitante mayor, sin embargo en México según datos actuales del INEGI indican que la pobreza extrema en México se ha reducido un 30% lo cual representa a 5.6 millones de personas, lo cual indica que se ha estado trabajando en los últimos años de manera satisfactoria para reducir éstos niveles, sin embargo se necesitan muchos años más de un buen gobierno para seguir reduciendo el número de

⁹ http://coop.altavoz.net/p4_noticias/site/artic/20041130/asocfile/ASOCFILE120041130144956.pdf

personas que se encuentran en esta estadística, lo cual implica seguir políticas para la generación de empleos atrayendo inversión extranjera, fomentando la inversión nacional a través de programas que otorguen facilidades para los empresarios nacionales.

GRAFICA 5

América Latina (17 países): porcentajes de avance en la reducción de la pobreza extrema entre 1990 y 2004 b/



Fuente: CEPAL, sobre la base de tabulaciones especiales de las encuestas de hogares de los respectivos países.

a/ Área urbana.

b/ El porcentaje de avance se obtiene al dividir la reducción (o aumento) de la indigencia en puntos porcentuales observada en el período sobre la mitad de la tasa de indigencia de 1990. A su vez, las líneas punteadas representan el porcentaje de avance esperado al 2000 (40%, línea izquierda) y al 2004 (56%, línea derecha).

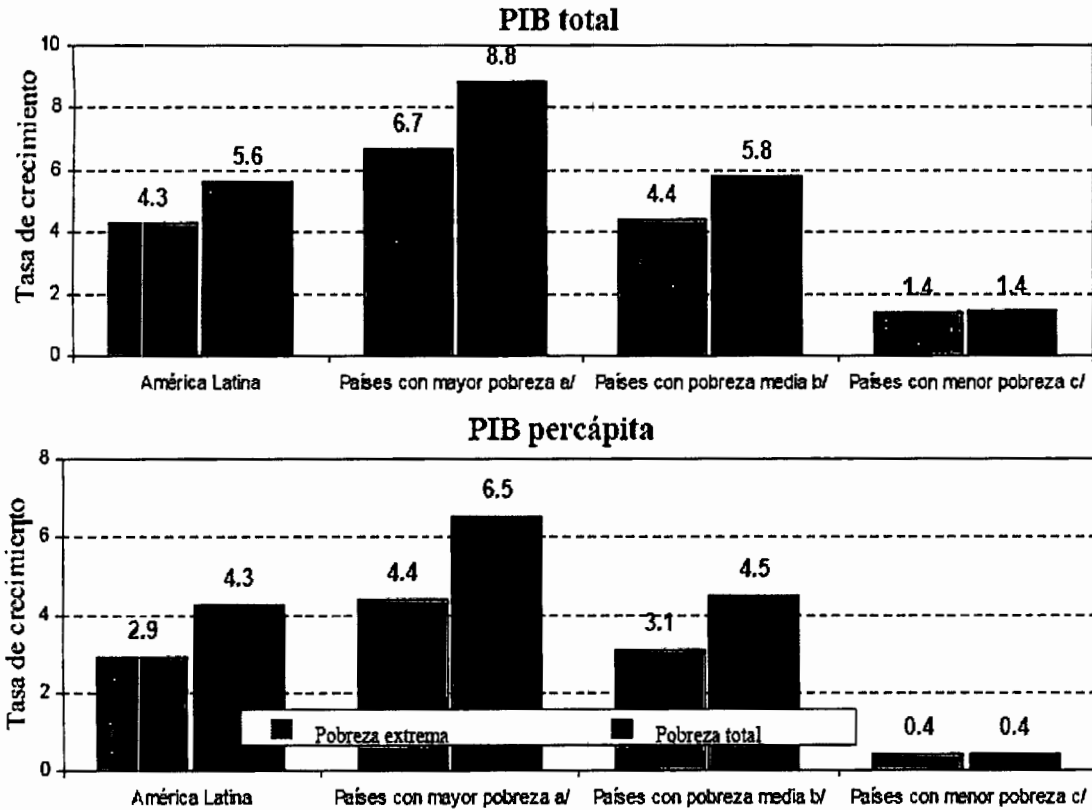
¹⁰ http://coop.altavoz.net/p4_noticias/site/artic/20041130/asocfile/ASOCFILE120041130144956.pdf

La mayoría de países muestra un progreso insuficiente hacia la meta de reducción a la mitad de la pobreza extrema, y en algunos casos éste aumentó.

La gráfica 6 nos muestra las tasas de crecimiento del PIB total y del PIB per cápita necesarias para reducir el nivel de pobreza de 1990 a la mitad, de 2004 a 2015, las tasas de crecimiento necesarias para lograr las metas de pobreza se han hecho mas exigentes precisamente en los países con más pobreza.

GRAFICA 6

América Latina: tasas de crecimiento del PIB total y del PIB per cápita necesarias para reducir el nivel de pobreza de 1990 a la mitad, 2004 - 2015 (promedio anual)



Fuente: CEPAL, sobre la base de tabulaciones especiales de las encuestas de hogares de los respectivos países.

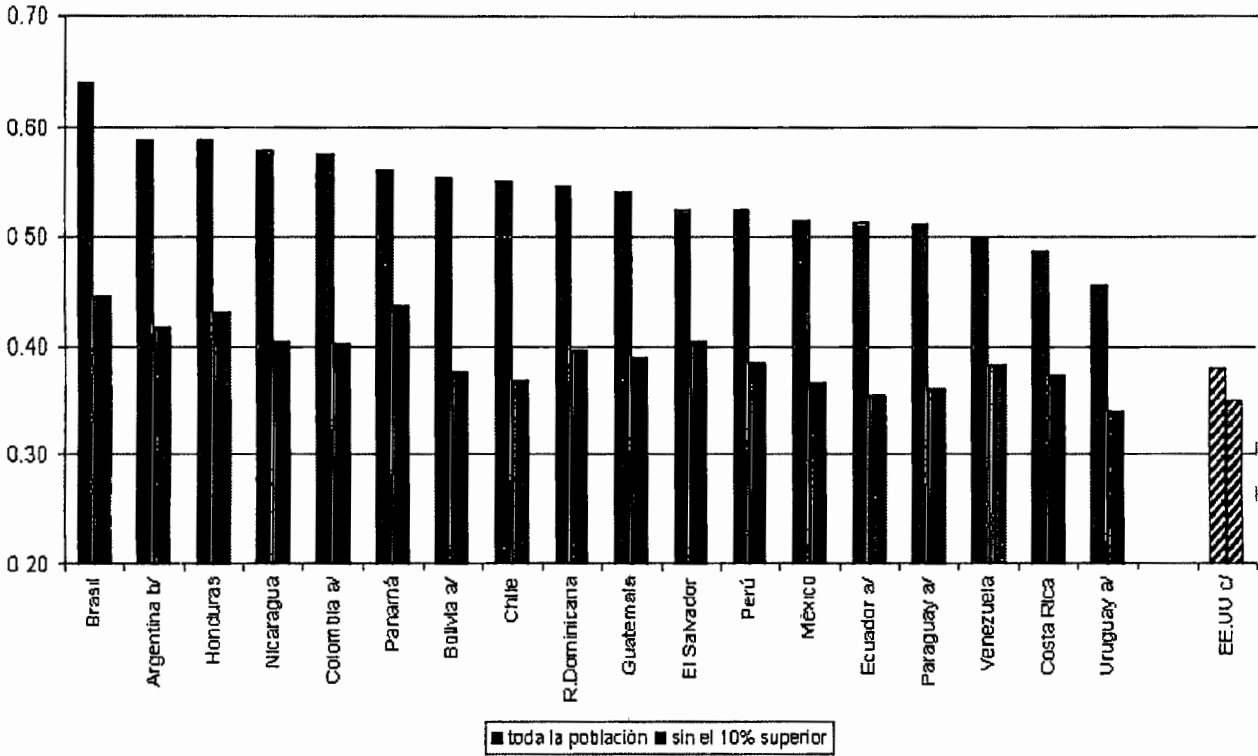
a/ Bolivia, Guatemala, Honduras, Nicaragua y Paraguay. b/ Argentina, Brasil, Colombia, Ecuador, El Salvador, México, Panamá, Perú y Venezuela. c/ Chile, Costa Rica y Uruguay.

¹¹ http://coop.altavoz.net/p4_noticias/site/artic/20041130/asocfile/ASOCFILE120041130144956.pdf

América latina sigue presentando los mayores niveles de desigualdad en la distribución del ingreso del mundo. Buena parte de la elevada concentración del ingreso en la región responde a la muy elevada fracción del ingreso que se apropia el 10% más rico. La gráfica 7 nos muestra el decil más rico en el año 2002 en América latina.

GRAFICA 7

América Latina (18 países): coeficiente de Gini con y sin exclusión del decil más rico, 2002



Fuente: CEPAL, sobre la base de tabulaciones especiales de las encuestas de hogares de los respectivos países.
 a/ Áreas urbanas.
 b/ Gran Buenos Aires.
 c/ Cifra para Estados Unidos tomada de BID (1998); puede no ser estrictamente comparable con los demás datos reportados.

América latina sigue presentando los mayores niveles de desigualdad en la distribución del ingreso del mundo, buena parte de la elevada concentración del ingreso en la región responde a la muy elevada fracción del ingreso que se apropia el 10% más rico. México cuenta con una gran desigualdad del ingreso en donde los ricos

¹² http://coop.altavoz.net/p4_noticias/site/artic/20041130/asocfile/ASOCFILE120041130144956.pdf

representan una gran concentración del dinero a tal grado que cuenta a nivel mundial con personajes que se encuentran entre las 20 personas mas ricas del mundo.

1.3.3 Cambios en la distribución del ingreso a lo largo del ciclo inflacionario

1.3.3.1 Los pobres que no trabajan

Por definición el pobre que no trabaja está fuera de la fuerza de trabajo, y por lo tanto queda inmune a la influencia del mercado laboral. Sus ingresos están constituidos por transferencias, como subvenciones del auxilio social. El alza de precios perjudicaría al pobre no laborante en un sentido relativo, o incluso absoluto, si el valor real de las transferencias que recibe no se ajustara hacia arriba para contrarrestar la inflación, y no se mantuviera al paso del crecimiento en el ingreso real agregado

1.3.3.2 Los pobres que trabajan

En las recesiones lo probable es que pierdan sus empleos y que incluso se enfrenten a racionamiento de puestos, a la inversa durante los auges es más fácil que los obreros no calificados encuentren trabajo, incluso los miembros de sus familias pueden entrar a trabajar, para redondear el ingreso familiar y disminuye la diferencia salarial frente a la mano de obra calificada. Por todos estos motivos se deduce que los pobres que trabajen salen ganando durante los auges, mientras que son los que cargan con todos los inconvenientes de estabilización y la recesión.

1.3.3.3.- La inflación y los usos del ingreso

La inflación tiene un efecto indirecto en este proceso, por su influencia en la producción y en el nivel de empleo. Pero también es factible que la inflación afecte de manera diferente la capacidad de gasto de los diferentes grupos. Esto es, los precios de lo que compran los pobres pueden subir menos o más que los precios de lo que compran los ricos. En tal caso la inflación cambiaría la distribución del poder de compra real, aunque no afectará la distribución del ingreso nominal. Varios estudios recientes han tocado esta cuestión y se ha estructurado un índice del costo de la vida para el pobre, como cabe esperar este índice asigna una alta ponderación a los precios de los

alimentos y de la vivienda. Hasta 1969 el índice de precios del pobre se elevó un poco menos que el índice de precios del consumidor promedio, especialmente si de toda la población pobre se sustraen los ancianos, con sus gastos elevados en atención médica, pero en periodos mas recientes la situación se ha invertido. El alza en los precios en los alimentos que parte de 1973 y el aumento de los alquileres ha hecho ascender el índice de precios del hombre pobre a sus tasas superiores a la de la inflación promedio. En general, sin embargo, las diferencias son bastantes pequeñas y se puede concluir que no existe tendencia sistemática a discriminaciones contra el pobre, por el lado de los gastos, por medio de la inflación.

1.3.3.4.-La inflación y la riqueza

Aparte de su efecto sobre el ingreso, la inflación influye importantemente sobre el valor real de la riqueza y sobre su distribución. Los precios de los bienes raíces como los terrenos y las casas tienden a subir durante las inflaciones quedando sus dueños protegidos contra una posible pérdida del poder adquisitivo. Los activos fijos como el dinero, los títulos los depósitos bancarios o las pólizas de seguro de vida caen respecto a sus términos reales.

Para cuantificar el efecto de la inflación sobre la distribución de la riqueza real, primero es necesario elaborar un inventario de los activos por clase de ingreso, y luego estimar la posible reacción de los precios de cada activo frente a la inflación, un estudio que se hizo arrojó los siguientes resultados:

-Los pobres en su inmensa mayoría son grandes deudores, y los deudores salen ganando durante la fase expansiva de una inflación, porque las tasas de interés no reflejan completamente el alza de precios. Por lo tanto el costo real de rembolsar los préstamos decaerá. Sin embargo como los prestamistas aprenden sobre la inflación y elevan sus tasas, desaparecen en gran parte esa redistribución que va del acreedor al deudor. A medida que se asciende en la distribución del ingreso, la proporción entre activo y deuda aumenta. Dicho aumento nos motivaría a esperar que la fase inicial o expansiva de una inflación tienda a igualar la distribución de la riqueza real, es decir la inflación imprevista actuaría como un impuesto a los ricos, Era tradicional en Wall Street

que cuando se esperaba una inflación los inversionistas compraban acciones comunes.

Las acciones después de todo representan un título a maquinaria y otros activos reales.¹³

1.3.3.5-Políticas anti inflacionarias

1.- Medidas Monetarias.- Es política que corre por cuenta del banco central y consisten básicamente en elevar las tasas de redescuento, lo que provocaría el encarecimiento, de los créditos para los negocios y eso provoca la restricción de la actividad económica basada en préstamos bancarios y aumentar el encaje legal, contribuyendo a reducir los efectos inflacionarios.

2.-Medidas no Monetarias.-Dentro de estas medidas tenemos las siguientes.-

a.- fomentar la productividad.- Puede resultar paradójico pero el gobierno tendría que motivar a los empresarios para que aumentaran sus volúmenes de producción, incluso otorgando estímulos económicos si fuera necesario, como sucedió en algunos países europeos después de la segunda guerra mundial.-

b.- Mantener congelados los salarios para evitar aumento en los costos, a menos que a un aumento de salarios le correspondiera un aumento en la productividad.

3.- Medidas Fiscales.-Estas medidas podrían resumirse a lo siguiente

a.- El gobierno tiene que reducir sus gastos e incrementar sus ingresos buscando un superávit en efecto.

b.- Para aumentar el ingreso es necesario cuando menos teóricamente crear nuevos impuestos, aumentar la tasa de los existentes y eliminar o reducir exenciones, la idea es retirar de la circulación el dinero gastable

c.- creación de empréstitos forzados.-Es un tipo de préstamo público que produce un efecto deflacionario sobre el medio circulante y la demanda efectiva. Esto es

¹³ Mitos de la Inflación y Otros, Editorial el Día

forzar a la gente a ahorrar quitándole capacidad para gastar o invertir, éste plan se ha experimentado en Bélgica, Holanda Checoslovaquia y Noruega. El gobierno por otra parte debe realizar campañas para motivar el ahorro voluntario a través de la venta de bonos con atractivas tasas de interés¹⁴

1.4.-LA INFLACION PREVISTA Y LOS MERCADOS FINANCIEROS

No son los trabajadores los únicos afectados por sus pronósticos respecto de la inflación: La inflación prevista tiene un impacto capital en la manera como el público retiene su riqueza, y por lo tanto en los préstamos. Los préstamos financieros son contratos donde se especifica un reembolso en dinero futuro. Los prestamistas transfieren el poder adquisitivo actual a los prestatarios y lo que esperan es que en el futuro se les devuelva el mismo poder adquisitivo más algún interés por haber hecho uso de dicho poder. A los prestamistas les ocurre lo mismo que los trabajadores que no les interesa cuanto dinero se les rembolsa, sino que poder adquisitivo tienen sobre los recursos que ese dinero representa. Han de realizar un pronóstico de la inflación prevista para el periodo del empréstito. Si los precios se elevan un 5% al año, el prestamista requerirá una tasa de interés del 5% para recuperar el valor real del dinero prestado. Por lo tanto la tasa de interés que se cargará será igual, con probabilidad al pronóstico de inflación que haga el prestamista, más la tasa de interés que habría impuesto de no esperarse inflación.

Por consiguiente hay que hacer una distinción entre las tasas de interés real y nominal, cual se hiciera al hablar de los salarios reales y los nominales. La tasa de interés nominal será igual a la tasa real más la tasa de inflación prevista. En las inflaciones cabe observar un alza en las tasas del interés nominal porque los prestamistas prevén la inflación.¹⁵

1.4.1.-Control de la Inflación

El banco de México es el encargado de ésta función a través de la producción de dinero, medida llamada "largo" y de retirarlo de la circulación, medida llamada

¹⁴ Apuntes de Economía Décimo Octava Edición, Andrés Puente Cruz

¹⁵ Mitos de la Inflación y Otros Editorial el Día

“corto”. Esta última se conoce también como política restrictiva para disminuir la inflación a través de dos formas:

1.- bajar la liquidez del mercado, esto es que haya menos dinero para que la gente compre menos bienes y servicios.

2.- Subir las tasas de interés para premiar a los ahorradores e inversionistas, además tiene el efecto de retener los capitales y evitar su fuga al extranjero al hacer atractivas las ganancias por los rendimientos en la inversión

El programa económico del gobierno está centrado en el control de la inflación. La estabilidad de los precios se ha fijado como base del proceso de recuperación productiva, como si dicha estabilidad debiera extenderse de modo natural a los distintos mercados y, a partir de ella, debiera acomodarse el comportamiento de los agentes económicos: empresas, trabajadores, consumidores, inversionistas y el propio gobierno. Esta gestión monetaria está amarrada al mantenimiento prácticamente estable del tipo de cambio del peso frente al dólar. La misma idea guió la política económica en el sexenio anterior, aunque hoy parece contar todavía con el beneficio del severo ajuste provocado por la crisis de fines de 1994. La pregunta es si el beneficio de ese ajuste económico puede hacer sostenible la restricción monetaria y el control de la inflación como base del crecimiento productivo.

En términos muy simples, ella dice que a mayor cantidad de dinero, mayor será el crecimiento de los precios, y de esa premisa ha hecho credo la moderna escuela monetarista. Pero el hecho de que los precios crezcan menos rápido no quiere decir que la capacidad productiva aumente, y esto tiene que ver con la manera en que está estructurada la producción, es decir, la forma en que se articulan los diversos sectores, las actividades y la capacidad de proveer de financiamiento adecuado a los productores.

Si el control de la inflación se basa en la restricción de las empresas para invertir y de las familias para consumir, y se premia la asignación especulativa del capital, entonces el control de la inflación puede volver a convertirse en una victoria, como ocurrió en el último año del gobierno salinista cuando tuvimos una inflación del orden de 7 por ciento anual y se produjo la crisis más profunda de la economía mexicana.

Los datos de la inflación que ofrece periódicamente el Banco de México pueden verse de distintas maneras. Ofrecen una base para medir los rendimientos reales de las tasas de interés y sirven, con ello, para establecer las condiciones para la atracción del ahorro. En este caso tiene un lugar preponderante el llamado ahorro externo, es decir, los recursos que entran al país para colocarse en inversiones financieras esperando un rendimiento positivo medido en dólares, y por ello, las tasas de interés están ligadas de modo estrecho al tipo de cambio. El dato de la inflación es, pues, un indicador que se usa para fijar las expectativas de rendimiento en los mercados financieros; en las condiciones actuales se ha convertido en un aspecto crucial de la gestión económica para mantener las expectativas favorables, y con ellas los flujos de capital al país.

Sin embargo, no ocurre lo mismo en el caso de los sectores dedicados a la producción y al comercio. En ambos casos la recuperación ha sido bastante débil. Aquellas empresas cuya producción está asociada con la demanda interna no muestran el mismo dinamismo de las relacionadas con las exportaciones; lo mismo ocurre con las ventas en los establecimientos comerciales que acumulan ya 25 meses de contracción. En estos sectores la menor inflación no se manifiesta en una expansión de los negocios, la demanda interna sigue contraída y no puede ofrecer mucho pues crearía presiones inflacionarias y, además, se pretende que el ahorro interno crezca como sustento del financiamiento de la actividad económica. Para las familias que se enteran de los datos de la inflación, el único juicio posible es el que resulta de la capacidad de satisfacer mejor las necesidades cotidianas. Ahí el éxito de la política económica es más limitado y esto no puede desestimarse.

El control de la inflación se enfrentará cada vez más a sus límites como elemento privilegiado para alentar el crecimiento de la economía. El debate está dado entre colocar el control de la demanda como principal factor antiinflacionario o promover la oferta y aumentar la cantidad de bienes y servicios disponibles. En esta segunda dirección la política económica no ha propuesto acciones suficientemente relevantes, y en última instancia eso hace cada vez más probable que se den de nueva cuenta las restricciones estructurales del crecimiento.

1.4.2.-Tasas de Interés

Pero la inflación influye también en otras variables como las tasas de interés. Si la inflación sube, entonces las tasas también lo harán para compensar a las personas que tienen ahorrado su dinero en las instituciones financieras y que no pierdan capacidad de compra. Significa que a más inflación, mayores tasas de interés, para los ahorradores, pero también para las personas que solicitan créditos. Cuando la inflación es alta, las tasas de interés se incrementan, lo que hace que el costo del dinero sea más alto. Esto produce que las personas no puedan acercarse al crédito y se limite su capacidad para invertir o realizar compras. Este resultado detiene el crecimiento de la economía. Por el contrario, la inflación baja y estable, permite que las tasas de interés sean menores y con esto sea más fácil pagar un préstamo, no tiene mucho sentido invertir el dinero en instrumentos financieros que le paguen una tasa de interés inferior a la inflación. Por lo mismo, las tasas de interés se pueden dividir en dos partes: la inflación esperada y un rendimiento. Así, cuando inviertes tu ahorro en algún instrumento con tasa fija, como un pagaré bancario, un alza inesperada en la inflación reducirá el rendimiento real de su inversión y viceversa, si tienes su dinero en cuentas bancarias que pagan una tasa muy baja o lo tiene debajo del colchón, la inflación le resta poder de compra todos los días. Sin embargo está la otra cara de la moneda: si es deudor con un crédito a tasa fija, la inflación alta le beneficia ya que los pagos de interés valen menos en términos de poder de compra.

Interés nominal e interés real

Tasa de interés Nominal: Tasa de interés medida en términos de las unidades del principal y de las unidades pagadas en intereses, sin tomar en cuenta sus cambios en poder de compra a lo largo de la vida del préstamo, es la tasa que utilizan los bancos y que es negociada en los mercados financieros. La tasa de interés nominal es el precio que el prestatario paga al prestamista por dos razones, una de ellas por el monto prestado y la otra por la depreciación de la moneda resultado de la inflación

La tasa de interés nominal puede ser muy diferente en dos países con tasas de inflación diferentes, o en un mismo país en momentos históricos diferentes. Pero las decisiones de inversión y de ahorro serán las mismas en ambas situaciones siempre y cuando la tasa de interés real sea la misma.

Tasa de Interés Real: Tasa de retorno anual esperada o requerida que premia al inversionista por esperar o por el tiempo, es decir es lo que la gente espera pagar por sus préstamos, o ganar por sus ahorros, después de deducir la inflación esperada. La tasa de interés real esperada es la que importa para las decisiones de ahorro e inversión. La tasa de interés real es el precio pagado por el prestatario para compensar al prestamista únicamente por el monto prestado.

Incluso en algunas situaciones el interés real puede ser mayor al interés nominal, cuando en el periodo de la inversión existe deflación, en este caso, el ajuste por inflación será negativo. Consecuentemente, por operación aritmética al restar el ajuste por inflación negativo al interés nominal, el interés real será superior al interés nominal.

Determinantes de la tasa de interés

La tasa de interés depende de dos factores:

- 1.-La situación de la preferencia por la liquidez y**
- 2.-La cantidad de dinero.**

La primera se refiere al aspecto de la demanda de dinero y la segunda a la oferta monetaria. La preferencia por la liquidez significa el deseo de la gente de mantener algunos de sus bienes de capital en forma de dinero. La cantidad de dinero se refiere a la cantidad de dinero en forma de monedas, papel moneda y depósitos bancarios que existe en un sistema económico en un momento determinado. Hay varias razones por las que el público prefiere tener riqueza en forma de dinero. Clasificadas con arreglo al motivo, comprenden el motivo de transacción, el motivo de precaución y el motivo de especulación. La demanda de dinero por el motivo de transacción hace referencia al uso del dinero como medio de cambio para las transacciones ordinarias, tales como compras normales, pago de salarios, pago de

dividendos, etc. La cantidad de dinero para satisfacer esta demanda es relativamente estable y muy previsible.

El motivo de precaución para tener dinero surge de la necesidad de hacer frente a situaciones de urgencia imprevistas que causarían desembolsos mayores de los que suponen las transacciones normales. Aquí, la cantidad de dinero necesario para satisfacer esta demanda es también relativamente estable y previsible. La preferencia por la liquidez que tiene mayor importancia en relación con la tasa de interés es la que surge por la especulación. Keynes define el motivo de especulación como "el intento de obtener un beneficio por conocer mejor que el mercado lo que el futuro traerá consigo". Es decir, que la gente mantiene sus capitales en forma de dinero porque especula sobre las posibilidades de que las condiciones cambien, de forma que puedan convertir su dinero en capitales productivos en mejores términos en una fecha posterior y en términos que sean bastantes mejores para compensar todas las ganancias que podrían obtenerse desprendiéndose ahora de la liquidez.

Si la tasa de interés fuera muy baja el público querría poseer mayores cantidades de efectivo, en cambio si la tasa de interés fuera muy alta, la gente trataría de desprenderse del efectivo con el consecuente beneficio futuro por no gastar el dinero en éste momento. Si la gente quisiera mantener o desprenderse del efectivo según varíe la tasa de interés, correspondería a la política monetaria del estado compensar los movimientos en la demanda de dinero del público, para evitar que las tasas de interés se eleven o bajen demasiado en comparación con las expectativas que el estado tiene para el mejor funcionamiento de la economía. Por lo tanto, la tasa de interés se fija por la acción de la oferta y demanda de dinero. Técnicamente la tasa de interés tendrá una variación que estará íntimamente relacionada con los precios de los bonos y las acciones. Cuando las personas tienen más dinero del que desean mantener, dados su ingreso y el nivel de la tasa de interés, es probable que utilicen el dinero extra no deseado para adquirir bonos o acciones y otros activos. Cualquier incremento en la demanda de acciones y bonos impulsa hacia arriba sus precios. Esto simultáneamente reduce la tasa de interés. La tasa de interés para una acción es su rendimiento por dividendos, es decir el dividendo en pesos dividido por el precio de la acción. Supongamos que inicialmente el precio de una acción que paga un dividendo de \$5 es

de \$50, de manera que el rendimiento por dividendos es de 0.10 o 10% (5/50). Sin embargo, si existiera un rendimiento en la demanda de las acciones que obligara que su precio subiera hasta \$100, el rendimiento por dividendos se reduce hasta 0.05 o 5% (de 5/50 a 5/100), por que los \$5 de pago en dividendos no se ven afectados por los cambios en el precio de las acciones.

De la misma manera, el pago anual en pesos por intereses sobre un bono a largo plazo, digamos \$5 por año, no se ve afectado por movimientos en los precios de los bonos. Si el precio del bono es inicialmente de \$50, el bono paga un rendimiento por intereses o tasa de interés de 10% cuando el precio del bono sube hasta \$100, el rendimiento se reduce a 5%.

Si existe un exceso de oferta real de dinero en circulación (una oferta por encima de las necesidades de los individuos para el nivel actual de ingresos y de tasas de interés), es probable que los precios en las acciones y los bonos se estén elevando y por lo mismo la tasa de interés disminuyendo. Lo opuesto ocurre si la oferta es menor que las necesidades de la sociedad

1.4.2.1.- La inflación y la tasa de interés

Cuándo la inflación se anticipa, la tasa de interés nominal aumenta en un monto igual al de la tasa de inflación esperada, la tasa de interés real se mantiene constante:

A la inflación la vamos a representar como "p".

$$\frac{\text{precio en } t1 - \text{precio en } t0}{\text{precio en } t0} = p$$

Esto nos lleva a pensar que realmente no nos interesa la cantidad de dinero que tengamos, sino el valor real o lo que pueda comprar el dinero

Para obtener el valor real deflactamos el valor nominal, es decir, dividimos el valor nominal entre (1 + p)

$$\text{Valor real} = \text{valor nominal} / (1 + p)$$

El valor real es el valor que se tendría si quitamos el efecto de la inflación, y el valor nominal es aquel al que aún no se ha descontado el efecto de la inflación

La fórmula para sacar el valor nominal considerando dos periodos quedaría de la siguiente manera:

$$\text{Valor real } (1 + p)^2 = \text{valor nominal } 2$$

Por lo tanto la fórmula para obtener el valor nominal considerando tres periodos sería:

$$\text{Valor real } (1 + p)^3 = \text{valor nominal } 3$$

Y si continuáramos con más periodos, llegaríamos a que la fórmula general para sacar el valor nominal es:

$$\text{Valor real } (1 + p)^n = \text{valor nominal } n$$

En donde "n" es el número de periodos que estamos considerando, o dicho de otra forma, el número de veces que se compone la tasa de inflación.

De igual forma podríamos obtener la fórmula general para calcular el VALOR REAL:

$$\text{Valor real} = \text{valor nominal } n / (1+p)^n$$

$$\begin{aligned} \text{La fórmula del interés ordinario o nominal} = \\ I(\text{ordinario}) = \text{CTR}/100(360) \end{aligned}$$

$$\text{La fórmula del interés real} =$$

$$I(\text{real}) = \text{CTR}/100(365)$$

$$\text{Dividiendo} = (\text{CTR}/100(365)) / (\text{CTR}/100(360)) = 73/72$$

$$= 1 - 1/73 = -1/73 \text{ por lo tanto el interés real es igual al interés ordinario menos } 1/73 \text{ del mismo}$$

Ejemplo:

Calcular el interés ordinario y el interés real de \$10,000 prestados al 14% durante 65 días

$c = \$10,000$ (Capital)

$t = 65$ DIAS (tasa)

$r = 14\%$ (interés)

Sustituyendo la formula

$$= \text{CTR} / 100(360) = 10,000(65)(14)/100(360) = \$252.78$$

Del mismo ejemplo calcular el interés real:

$$I(\text{real}) = \text{CTR} / 100 (365) = 10,000(65)(14)/100(365) = \$249.32^{16}$$

TASA NOMINAL

Cuando se realiza una operación financiera, se pacta una tasa e interés anual que rige durante el lapso que dure la operación. Si embargo si el interés se capitaliza en forma semestral, trimestral o mensual, la cantidad efectivamente pagada o ganada es mayor que si se compone en forma anual. Cuando esto sucede se puede determinar una tasa efectiva anual. Dos tasas de interés anuales con diferentes periodos de capitalización serán equivalentes si al cabo de un año producen el mismo interés compuesto.

Ejemplo 1:

Cual es la tasa efectiva de interés que recibe de un depósito bancario de \$1,000 pactado al 18% de interés anual convertible mensualmente?

¹⁶ Matemáticas Financieras ,Lincoyan Portus Mc Graw Hill Primera Edición

Formula $M = C(1+i)^n$ elevado a n

$M = 1000(1+0.015)$ elevado a la 12

$M = 1000(1.195618)$

$M = 1195.62$

$I = M - C = 1195.62 - 1000$

$I = 195.62$ $I = I/C = 195.62/1000 = 0.1956$ la tasa efectiva de interés ganada es de **19.56%**,

La tasa equivalente a una tasa anual de 18% convertible mensualmente es de 19.56% convertible anualmente. La relación entre ambas tasas puede verse como sigue: sea i la tasa anual efectiva de interés, j la tasa de interés anual nominal y m el número de periodos de capitalización al año. Se ha establecido que ambas tasas son equivalentes si producen el mismo interés al cabo de un año, por lo tanto:

$C(1+i) = C(1+j/m)$ elevado a la m dividiendo ambos miembros de la ecuación entre C , tenemos:

$(1+i) = (1+j/m)$ elevado a la m

$i = ((1+j/m)^m) - 1$

Retomando el ejemplo anterior:

$i = ((1+0.18/12)^{12}) - 1$

$i = ((1+0.015)^{12}) - 1$

$i = (1.195618) - 1$

$i = 0.195618$

$i = 19.56\%$

Ejemplo 2:

¿Cual es la tasa efectiva que se paga por un préstamo bancario de \$250,000 que se pacto al 16% de interés anual convertible trimestralmente?

$$I = ((1+j/m) \text{ elevado a } m) - 1$$

$$I = ((1+0.16/4) \text{ elev } 4) - 1$$

$$I = ((1+0.04) \text{ elev } 4) - 1$$

$$I = (1.169859) - 1$$

$$I = 0.169859$$

$$I = 16.98\%$$

Ejemplo 3:

Determinar la tasa nominal I Convertible trimestralmente, que produce un rendimiento de 40% anual.

Solución:

En este caso la tasa de interés efectiva es ya conocida (puede ser la tasa de inflación esperada en el año) y se desea conocer la tasa nominal j convertible trimestralmente que producirá dicho rendimiento, aplicando la ecuación se despeja en ella j

$$I = ((1+ j/m) \text{ elevado } m) - 1$$

$$(1+i) = (1+j/m) \text{ elevado } m$$

$$m\text{raiz}(1+i) = (1+ j/m)$$

$$(1+i) \text{ elv } 1/m = (1+j/m)$$

$$((1+i)\text{elev}1/m) - 1 = j/m$$

$$m((1+i) \text{ elv } 1/m - 1) = j$$

$$j = 4((1+0.40)\text{elv } 1/4 - 1)$$

$$I=4((1.087757)-1)$$

$$I=4(0.087757)$$

$$I= 0.3510 \quad I= 35.10\%$$

La tasa nominal j convertible trimestralmente que produce un 40% efectivo es 35.10%¹⁷

TABLA 4

TASAS DE INTERES DE LOS PRINCIPALES INSTRUMENTOS DE AHORRO BANCARIO EN M.N. AÑOS SELECCIONADOS DE 1980 A 2003

Año	Depósito de Ahorro (a)	Interban- Caria (b)	Depósito a Plazo Fijo			Pagares Con rendimiento Liquidable al Vencimiento (C)		
			A2 meses	A3 meses	A6 meses	28 días	91 días	182 días
1980	4.50	ND	25.20	26.15	26.45	ND	ND	ND
1985	20	80.01	65.29	70.41	70.26	67.81	71.92	74.86
1990	20.72	28.33	22.58	23.12	21.78	22.73	22.65	21.34
1995	6.19	51.34	40.29	39.61	37.86	41.53	40.66	38.13
1996	6.47	29.65	21.33	20.86	20.69	22.07	21.55	21.21
1997	7.65	20.41	12.82	12.47	12.43	12.44	12.91	12.86
1998	6.85	36.60	16.10	16.34	16.13	19.38	19.53	18.14
1999	5.69	18.67	7.60	7.88	8.04	8.04	8.58	9.09
2000	3.84	18.39	6.79	7.17	7.37	7.17	7.46	7.71
2001	2.46	7.96	2.85	3.20	3.52	2.34	3.11	3.67
2002	1.68	SC	2.83	2.84	2.97	2.38	2.60	2.85
2003	1.45	SC	1.84	2.12	2.26	1.85	2	2.09

Notas: Tasas a Diciembre de cada año

¹⁷ Matemáticas Financieras, Alfredo Díaz Mata, Victor M. Aguilera Gómez, Tercera edición, Mac Graw Hill

(a) = Tasa bruta ponderada en por ciento anual, promedio mensual de tasas ponderadas a personas físicas antes de deducir el ISR

(b) = A partir de enero de 1993 se considera la TIIP a 28 días de terminada por el banco de México con base en las cotizaciones de las instituciones de crédito participantes en las convocatorias de las subastas para recibir o construir depósitos en el banco de México, dejó de ser publicada el 31 de diciembre de 2001

(c) = Tasa neta en por ciento anual, promedio mensual de tasas netas pagaderas a personas físicas después de impuestos

¿Cómo afecta la inflación a la tasa de interés?

Para motivar a la gente a prestar dinero, es necesario que se le ofrezca un premio o interés, que le permita incrementar su consumo en el futuro; ya que al estar prestando, estaría sacrificando su consumo presente con el objeto de poder consumir más en el futuro. Lo importante no es la cantidad de dinero que tengas, sino el consumo que puedes realizar con el mismo.

Para obtener el valor real es necesario deflactar (dividir entre $[1 + p]$) los valores nominales. Si definimos como "i" la tasa de interés nominal y como "r" la tasa de interés real, entonces esta última se obtendría de deflactar la primera.

i = tasa de interés nominal para el periodo
r = tasa de interés real para el periodo
p = tasa de inflación para el periodo

Entonces deflactando la tasa de interés nominal obtenemos la tasa de interés real:

$r + p$ (tasa de interés real por la tasa de inflación) representa, la compensación por la pérdida del valor adquisitivo de los intereses.

$$[(1+i) / (1+ p)] - 1 = r$$

Partiendo de la ecuación, podemos obtener la fórmula de la tasa de interés nominal.

Pasando el componente $(1 + p)$ que está dividiendo de un lado de la ecuación, multiplicando en el otro lado de la ecuación:

$$(1 + i) = (1 + r) (1 + p)$$

Realizando las multiplicaciones del lado derecho de la ecuación:

$$(1 + i) = 1 + r + p + r p$$
$$1 + i = 1 + r + p + r p$$

Pasando el 1 que tiene signo positivo del lado derecho de la ecuación con signo negativo al lado izquierdo:

$$1 - 1 + i = + r + p + r p$$

Nos queda la fórmula de la tasa de interés nominal cuando la inflación es conocida:

$$1 = r + p + r p$$

Pero la pregunta en este momento sería: ¿Qué papel desempeñan los términos r , p y $r p$ dentro de esta fórmula? Sabemos que:

r es la tasa de interés real

p es la tasa de inflación, pero en esta fórmula su inclusión se debe a que representa, la compensación por la pérdida del valor adquisitivo del principal, también representa el prepago a capital.

Supongamos para el cálculo de las 2 tasas los siguientes datos:

i =Interés 10%

p = tasa de inflación 4%

Sustituyendo formulas:

Ejemplo de tasa de interés real:

$$r = [(1+i) / (1+p)] - 1$$

$$r = [(1+10\%) / (1+4\%)] - 1$$

$$r = [(110\%) / (104\%)] - 1$$

$$r = [105.8\%] - 1 = 5.8\%$$

r = 5.8 % interés real

Ejemplo de tasa de interés nominal:

$$n = r + p + r p$$

$$n = 5.8\% + 4\% + (5.8 \times 4\%)$$

$$n = .9.80 + 0.2 = 10\%$$

n=10% interés nominal

Los intereses juegan un papel importante ya que cuando existe inflación, la tasa de interés que te ofrecen en el banco (interés nominal), se incrementa aunque la tasa de interés real permanece constante. Del interés que te pongan, una parte corresponde a la compensación por la pérdida del valor adquisitivo del principal, por lo que si quieres mantener el poder adquisitivo de tu principal (capital) constante, esta parte no la deberías gastar, sino que deberías volverla a invertir.

Si no existe inflación la tasa de interés nominal es exactamente igual a la tasa de interés real, Pero que sucede si existe inflación, poco a poco te das cuenta que el dinero pierde valor al pasar el tiempo, y que lo que puedes comprar con tus intereses cada vez es menos. (Manteniendo fijas las tasas de interés y de inflación). Si deseas mantener el valor adquisitivo de tu capital constante, siempre debes de reinvertir la parte que corresponde a la compensación por la pérdida del valor adquisitivo del principal. De tal forma que si la tasa de interés real varía en el tiempo, también el interés en términos nominales y aun en términos reales variará.

1.5.- DEVALUACION

La devaluación también llamada desvalorización, es la pérdida del valor de una moneda en relación a las monedas extranjeras, es decir el aumento del tipo de cambio. Las causas que la producen varían según el sistema monetario, por ejemplo en el sistema de patrón metálico, una moneda se desvaloriza cuando el metal base pierde valor o por cualquier razón, disminuye el peso o la ley de la moneda. Otro indicador que se relaciona directamente con la inflación es el tipo de cambio.¹⁸

Nuestra economía mantiene lazos comerciales muy importantes con el mundo, muchos de los bienes y servicios que se importan en México se compran en dólares si el tipo de cambio en relación peso-dólar se dispara y tenemos que pagar muchos más pesos para comprar un dólar, significa además pagar más dinero para poder traer los productos y servicios que vienen del extranjero. Ese incremento en el precio de esa moneda se refleja después en los precios al consumidor lo que incrementa la inflación.

Por el contrario, si el tipo de cambio se mantiene estable, los precios de las importaciones también, con esto los precios de las mercancías de importación no se incrementan de manera desmesurada.

Existen 2 tipos de cambio:

a.- Fijo.- Es el que la autoridad monetaria del país establece y no podrá modificarse, hasta en tanto no haya una disposición que así lo indique

b.- Flexible.- También llamado flotación es cuando el precio del dinero está determinado por la oferta y la demanda

Cuando en un país rige el tipo de cambio flexible la desvalorización de la unidad monetaria depende del desequilibrio de su balanza de pagos, es decir por el desajuste entre la oferta y la demanda de la moneda en cuestión. El objetivo principal que se busca con la devaluación de una moneda es corregir el desequilibrio de la balanza de pagos mediante la reducción de las importaciones y el incremento de las exportaciones

¹⁸ Apuntes de Economía, Décimo Octava Edición, Andrés Puente Cruz

que se producen como consecuencia natural del nuevo tipo de cambio. El efecto que en última instancia produce la devaluación sobre la balanza de pagos va a depender de las elasticidades de la oferta y la demanda así como de las importaciones y exportaciones.¹⁹

¿Por qué se produce una devaluación?

El tipo de cambio de equilibrio de largo plazo está determinado por la oferta y demanda de divisas de largo plazo. Bajo un sistema de tipo de cambio fijo, el tipo de cambio observado difiere del tipo de cambio de equilibrio de largo plazo. Cuando esta diferencia es grande, produce presiones a una subida del tipo de cambio. Generalmente, tarde o temprano, los países que tienen tipos de cambio fijos se enfrentan al dilema de producir una devaluación o no, o abandonar el tipo de cambio fijo hacia un sistema de tipo de cambio libre o de flotación sucia.

Cuando el tipo de cambio de equilibrio de largo plazo se eleva en relación al tipo de cambio observado, los exportadores tienen mayores dificultades para colocar su producción en el exterior y a los consumidores se les encarecen los bienes nacionales en relación a los extranjeros. Esto produce que la demanda agregada de bienes locales disminuya y se produzca desempleo en el país. Los partidarios de una devaluación afirman que una devaluación ayudará al país a recuperar su competitividad internacional y así a la economía a salir de la recesión, eliminar el déficit comercial y disminuir el desempleo. Los que están en contra de una devaluación afirman que una devaluación está en contra del mismo sistema de tipo de cambio fijo, que los agentes económicos esperarán que una nueva devaluación en el futuro y esto presionara para que en el futuro se produzcan nuevas devaluaciones que son perjudiciales para el funcionamiento del sistema de precios. Esto se produciría porque el gobierno que devaluó se gana la fama de ser propenso a una devaluación. Además, afirman que incluso sin una devaluación (nominal), la economía se ajusta automáticamente a través de un ajuste en los precios y no en el tipo de cambio nominal.

Cabe mencionar, que muchos economistas afirman que la crisis argentina de 2001/2002 se hubiese atenuado si se hubiese producido una devaluación o se hubiese

¹⁹ Apuntes de Economía, Décimo Octava edición, Andrés Puente Cruz

abandonado el tipo de cambio fijo anteriormente. También se atribuye la crisis mexicana de 1994 a la decisión de México de no devaluar antes.

Una devaluación, si bien afecta el tipo de cambio real de corto plazo, no afecta el tipo de cambio real de largo plazo²⁰

1.5.1 Etapas de la Devaluación del dinero

1.-Déficit presupuestal.- Es decir cuando el gobierno incurre en gasto mayor a su ingreso

2.-Incremento excesivo de dinero.- El gobierno emite más dinero del que puede respaldar por lo tanto hay mas billetes en circulación.

3.-Elevación de precios.- Los precios se elevan debido a que todo cuesta más y ese incremento deben de reflejarlo en sus productos o servicios.

4.-Disminución del poder adquisitivo del dinero.- El valor real del dinero disminuye ya que con la misma cantidad de dinero se compran menos artículos que anteriormente se compraban

5.-Desajuste en la balanza de pagos.-

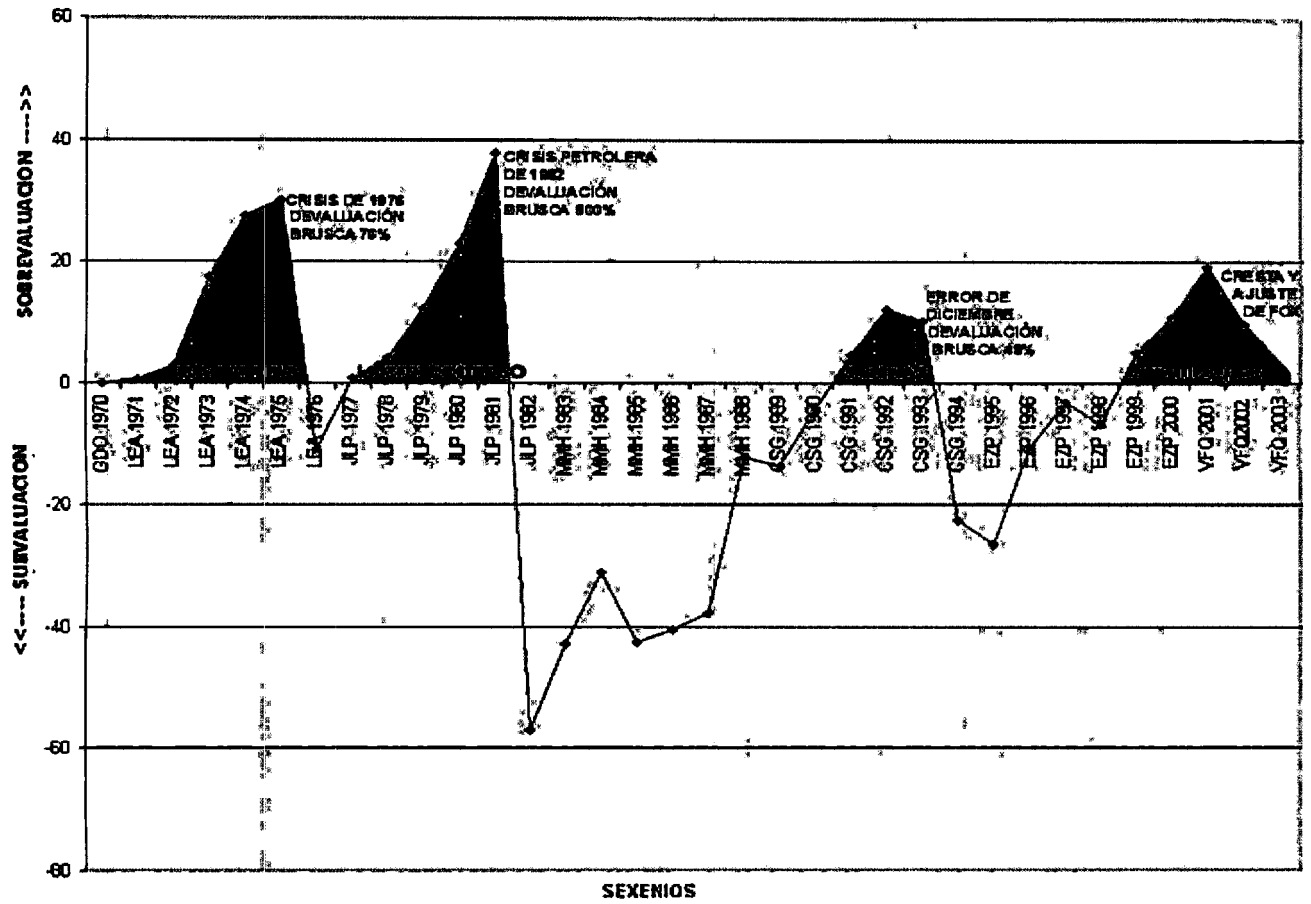
6.-Desvalorización del dinero .- El dinero pierde valor ya que se necesita más dinero para comprar la misma cantidad de artículos que anteriormente se compraban.

La gráfica 8 nos muestra las devaluaciones que ha sufrido nuestro país de 1970 a 2003 en donde destaca la crisis de 1976 con Luis Echeverría, la crisis petrolera de 1982 con José López portillo y la devaluación de 1994 con Carlos salinas de Gortari. Posteriormente.

²⁰ <http://www.econlink.com.ar/definicion/devaluacion.shtml>

GRAFICA 8

VALUACION DEL PESO MEXICANO CON RESPECTO AL DOLAR 1970-2003



CAPITULO 2.- PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

2.1.- Antecedentes del problema

Todos los países del mundo, en mayor ó menor escala han experimentado un proceso inflacionario, éste fenómeno produce costos sociales y económicos elevados, lo suficiente como para demostrar la importancia de este tema, muchas personas consideran a la inflación como un importante problema social y la población por lo general ve a la inflación como un hecho perjudicial, los efectos de la inflación sobre la distribución de las rentas consisten esencialmente en el desplazamiento de riqueza de los acreedores hacia los deudores. El individuo que haya prestado dinero observará cuando lo recupere que lo que percibe tiene menos valor que lo que prestó. Los ahorradores son castigados con la pérdida de valor de sus fondos. En general, todos los perceptores de rentas fijas (jubilados, pensionistas, rentistas propietarios de títulos de renta fija, propietarios de viviendas en alquiler con contratos no indicados) verán reducir la capacidad adquisitiva de sus ingresos. Los efectos de la inflación sobre el bienestar individual dependen de muchas variables. Aquellas personas que tienen ingresos relativamente fijos, sobre todo cuando pertenecen a los grupos de menores ingresos, están muy afectadas por la creciente inflación, mientras que aquellas que tienen ingresos flexibles pueden mantener su nivel de bienestar e incluso mejorarlo.

El aumento del riesgo en las inversiones provocará un aumento en el coste del dinero. Los tipos de interés a que se prestará el dinero deberán incrementar la retribución habitual por dos conceptos: la necesidad de cubrir la depreciación del principal y el riesgo por no poder prever con exactitud esa depreciación. La inversión se verá desalentada por muchas razones. Además del aumento en los tipos de interés, el empresario encontrará dificultades adicionales para prever los beneficios de su actividad debido a la inseguridad en los precios futuros de los factores, los productos intermedios y los productos finales. Solo se iniciarán las empresas más prometedoras. En épocas de fuerte inflación, las inversiones más seguras y rentables suelen ser las de carácter especulativo: las joyas y obras de arte, los inmuebles, las divisas y los valores extranjeros, actúan como depósito incorruptible de valor; al coincidir una oferta muy rígida con un gran aumento de la demanda, sus precios pueden crecer de forma

desorbitada, proporcionando así beneficios muy superiores a los de cualquier inversión productiva, es por esto q la inflación es un fenómeno que nos afecta directa o indirectamente a todos y es muy importante conocer y saber de que manera impacta a nuestros bolsillos.

2.2.- Principales variables:

VARIABLE DEPENDIENTE: LA INFLACIÓN

VARIABLES INDEPENDIENTES:

1.-TIPO DE CAMBIO.- Esta variable influye directamente con la inflación ya que nuestra economía mantiene lazos comerciales muy importantes con el mundo, muchos de los bienes y servicios que se importan en México se compran en dólares si el tipo de cambio en relación peso-dólar se dispara y tenemos que pagar muchos más pesos para comprar un dólar, significa además pagar más dinero para poder traer los productos y servicios que vienen del extranjero. Ese incremento en el precio de esa moneda se refleja después en los precios al consumidor lo que incrementa la inflación.

Por el contrario, si el tipo de cambio se mantiene estable, los precios de las importaciones también, con esto los precios de las mercancías de importación no se incrementan de manera apresurada. Un ejemplo claro de cómo esta variable influye en forma determinante en la inflación han sido las crisis devaluatorias que ha sufrido nuestro país principalmente por mencionar las más recientes como la de 1976 con Luis Echeverría como presidente, la de 1982 con Miguel de la Madrid y la de 1994 que prácticamente le dejan a Ernesto Zedillo.

2.-PRECIOS.- El alza generalizada de los precios produce inflación, es por eso que esta variable influye de forma directa para que se produzca este fenómeno, al subir los precios de forma generalizada se empieza a tener un descontrol, lo cual genera incertidumbre y el valor real del dinero se reduce, es decir con la misma cantidad de dinero se compran menos artículos de los que se compraban antes.

3.-SALARIOS.- En ese sentido, es importante señalar que los incrementos de los salarios se determinan de acuerdo a una inflación esperada más un porcentaje

adicional. Generalmente, a fines o principios de cada año el patrón aumentará el salario en un cierto porcentaje anual. Sin embargo, si la inflación para los siguientes 12 meses es mayor a ese aumento, con ese ingreso podrás comprar menos mercancías y servicios al final de ese lapso que al principio. En cambio, si la inflación es menor, tu poder de compra y, por ende, tu bienestar son mayores. Un ejemplo de cómo influye esta variable en la inflación nos basta en recordar el periodo de Luis Echeverría quien trató de mantener los salarios por encima de la inflación realizando aumentos salariales varias veces en un año y sin control, aunque al final de su periodo lo había logrado, el costo fue altísimo, pues el crecimiento con inflación acelerada y el ajuste sistemático de los salarios mínimos fueron muy graves. El salario mínimo mostró por primera vez en 1982 un retroceso por debajo de la inflación y de allí en adelante crisis tras crisis fue perdiendo poder adquisitivo hasta nuestros días, durante el sexenio de Luis Echeverría se hizo crecer artificialmente el poder adquisitivo del salario mínimo, hasta un 42% por arriba de la inflación, lo cual provocó el crecimiento desproporcionado de la inflación causando inestabilidad en el país. El porcentaje de aumento de los salarios a principios de cada año está determinado por el porcentaje esperado de la inflación para ese mismo año. Según una encuesta publicada por "The Economist", México ocupa el lugar número 32 en calidad de vida, el segundo en América Latina

TABLA 5 CALIDAD DE VIDA EN AMERICA LATINA

PAIS	40 POSICION	Rusia PAIS	105 POSICION
Irlanda	1	Uruguay	46
Luxemburgo	4	Panamá	47
España	10	Ecuador	52
Estados Unidos	13	Perú	53
Canadá	14	Colombia	54
Japón	17	Salvador	56
Portugal	19	Venezuela	59
Austria	20	China	60
Grecia	22	India	73
Bélgica	24	Paraguay	74
Francia	25	Nicaragua	76
Alemania	26	R. Dominicana	79
Chile	31	Bolivia	82
México	32	Guatemala	91
Costa Rica	35	Honduras	96
Brasil	39	Haití	110

TABLA 6 DESIGUALDAD DE INGRESOS EN MÉXICO EN LA PERSPECTIVA INTERNACIONAL

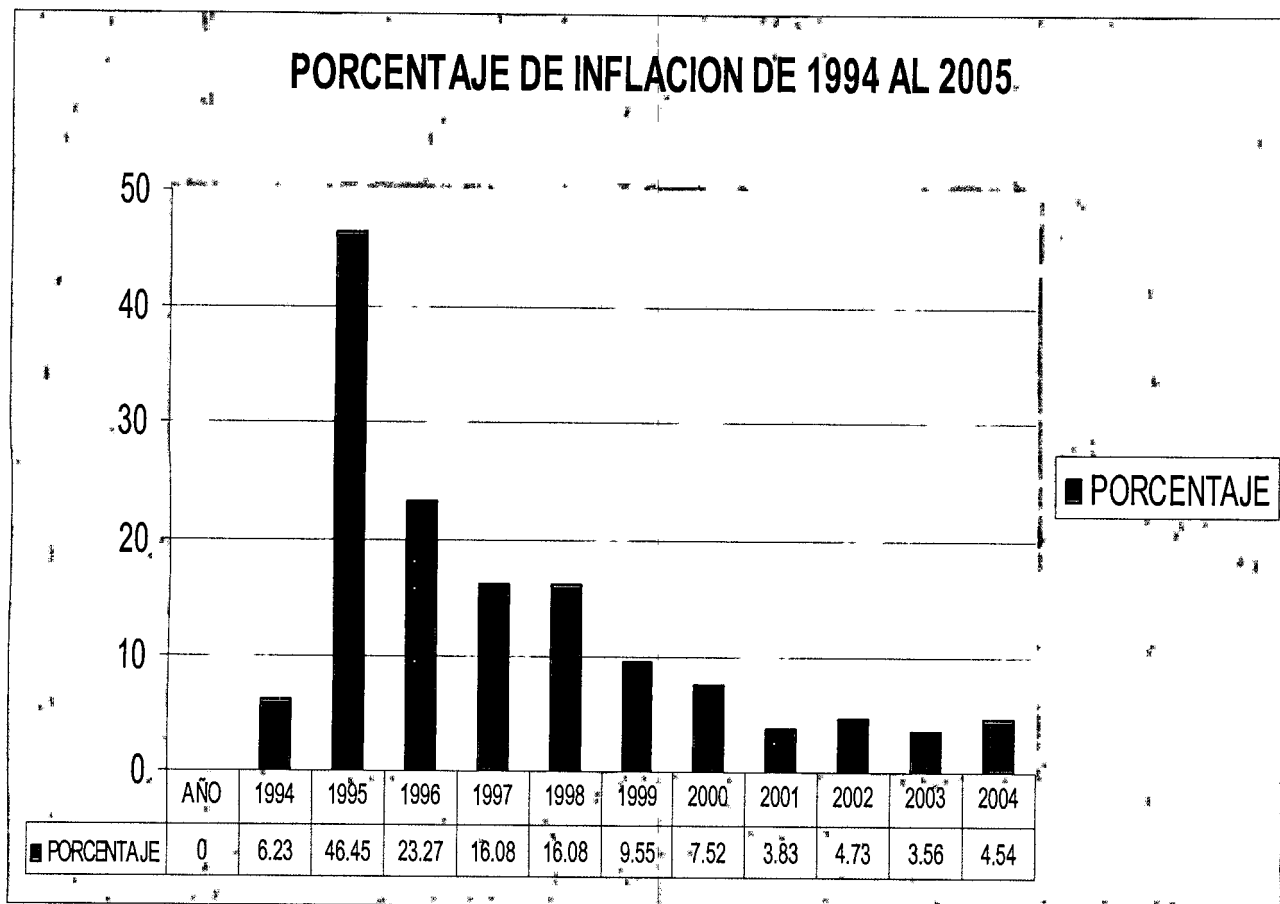
	<i>Coficiente de Gini</i>	<i>Proporción del 10% más rico en ingresos totales</i>	<i>Proporción del 20% más pobre en ingresos totales</i>	<i>Cociente de ingresos del décimo decil entre el primero</i>
Brasil (2001)	59.0	47.2%	2.6%	54.4
Guatemala (2000)	58.3	46.8%	2.4%	63.3
Colombia (1999)	57.6	46.5%	2.7%	57.8
Chile (2000)	57.1	47.0%	3.4%	40.6
México (2000)	54.6	43.1%	3.1%	45.0
Argentina (2000)	52.2	38.9%	3.1%	39.1
Jamaica (1999)	52.0	40.1%	3.4%	36.5
Rep. Dominicana (1997)	49.7	38.6%	4.0%	28.4
Costa Rica (2000)	46.5	34.8%	4.2%	25.1
Uruguay (2000)	44.6	33.5%	4.8%	18.9
Malasia (1997)	49.2	38.4%	4.4%	22.6
Estados Unidos (1997)	40.8	30.5%	5.2%	16.9
Italia (1998)	36.0	27.4%	6.0%	14.4

Fuente: Cálculos del Banco Mundial. Para las estimaciones sobre micro-datos de América Latina ver De Ferranti et al. (2004); para otros ver los Indicadores de Desarrollo Mundiales.

Como lo muestra la gráfica 9, la inflación en México durante los últimos 20 años y nos muestra el comportamiento que ha tenido, como se ve en la gráfica se ha mantenido de una forma constante salvo las crisis de 1995 que hubo una inflación del 46.45% y que aunque para 1996 disminuyó todavía era del 23.27%, la inflación se fue controlando y a partir de 1999 bajó a un solo dígito y se ha logrado mantenerla hasta la actualidad en un solo dígito, como muestra la gráfica de 2001 al 2004 ha sido muy similar lo cual implica que se ha tenido un buen control de la inflación durante los últimos 5 años con una tasa menor al 5%.

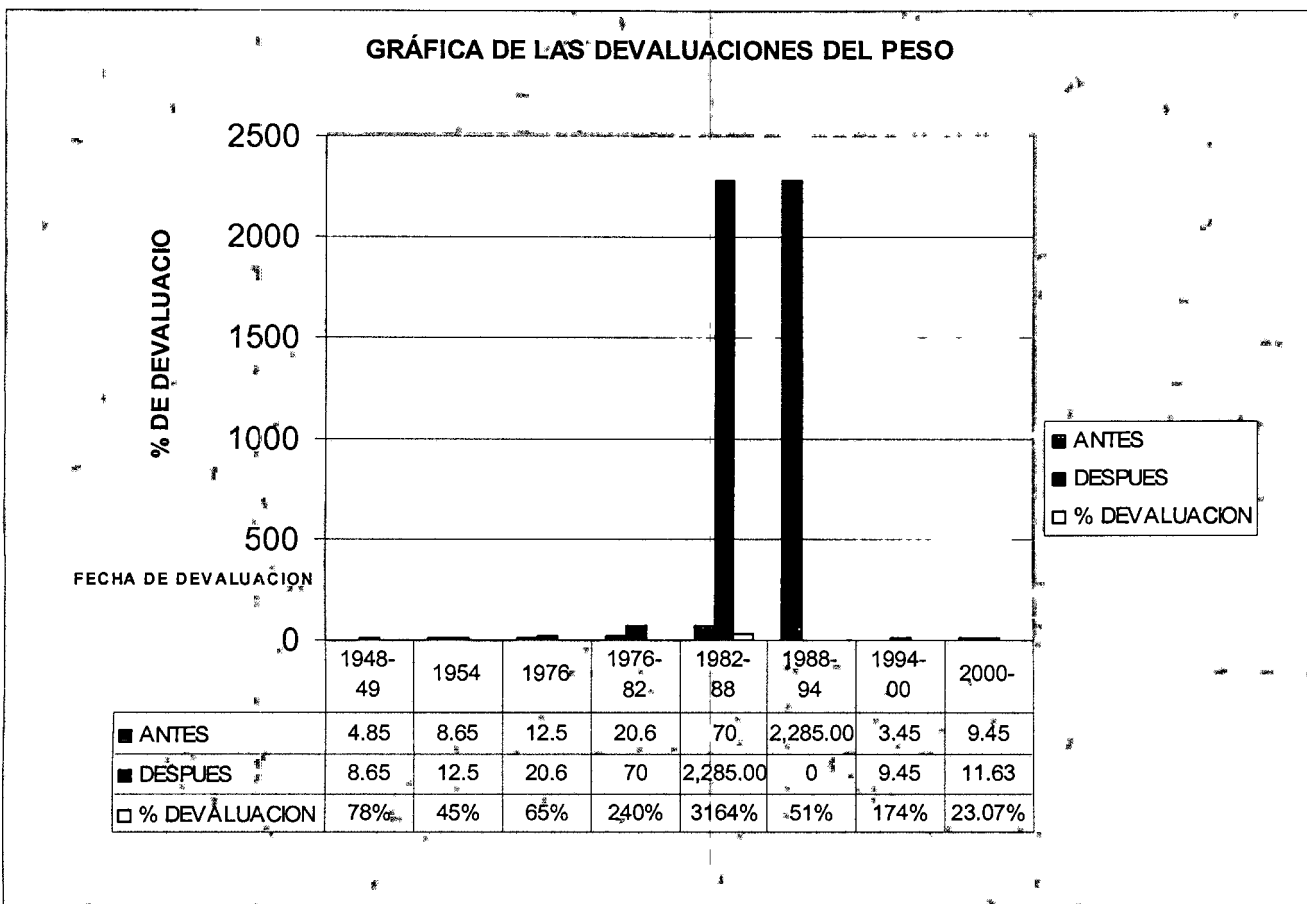
2.3.- Inflaciones y Devaluaciones en México

GRÁFICA 9 INFLACION EN MEXICO



La gráfica No 9 muestra las devaluaciones que ha sufrido México desde el año de 1948 al año 2000, así como los respectivos porcentajes.

GRAFICA 10 DEVALUACIONES DEL PESO



Esta gráfica nos muestra como durante el periodo de 1982 a 1988 nuestro país sufrió una gran crisis devaluatoria impactando a las finanzas personales de tal manera que el dinero perdió poder adquisitivo, es decir quienes tenían ahorros perdieron poder adquisitivo ya que al presentarse una devaluación su dinero valía menos ya que con esa cantidad después de una devaluación podían comprar menos bienes o productos de los que anteriormente podían adquirir. En el caso de los pobres quienes destinan el 80% de su salario a los alimentos se vieron afectados de tal manera que al perder valor la moneda ya no les alcanzaba para comprar la misma calidad o cantidad de alimentos que consumían, viéndose en la necesidad de comprar menor cantidad de productos o adquirir productos sustitutos. Estas crisis afectan a las diferentes clases sociales ya que el desempleo se hace presente en todos los niveles, se genera especulación, se

desmotiva el ahorro, la clase baja y media disminuyen sus gastos, se dejan de adquirir determinados productos lo cual provoca un desequilibrio comercial, los créditos se encarecen por los altos intereses, por lo tanto debido a esta pérdida de poder adquisitivo se provoca una gran limitante para las personas y se consume en el mercado únicamente lo necesario afectando principalmente a las clase baja y media quienes resienten más esta desvalorización del dinero. Muchos productos de consumo son importados lo cual al devaluarse nuestra moneda tendrán un costo mayor para nosotros, ya que son productos que el importador compra en dólares y ante una devaluación necesitara mas pesos para pagar la misma cantidad que anteriormente pagaba en dólares, lo cual implica un incremento en los precios hacia nosotros como usuarios finales. Un ejemplo muy sencillo podría ser el caso de un artesano que hace figuras talladas en cedro quien adquiere la madera para realizar alguna figura, posteriormente necesita mas madera para realizar otra figura igual pero resulta que hubo una devaluación y la madera ya es mas costosa, a pesar de que la madera es un producto nacional y que no se importa y por lo tanto no se compra en dólares también suben de precio, de tal forma que aunque no sean productos importados sufren también incremento de precios, cabe señalar que normalmente en nuestro país el artesano es una persona de bajos recursos y ante estos aumentos muchos de ellos desafortunadamente tienen que dedicarse a otras actividades laborales.

TABLA 7 INFLACION-DEVALUACION DE 1970 A 2005

Devaluación Inflación México USA 1970-2005 (Actualizada hasta Marzo 31 del 2005)

AÑO	I N F L A C I O N %				D E V A L U A C I O N %					
	MEXICO	U.S.A.	DIFER %	FAC.INCR.	PARIDAD \$	INCR.%	FAC.INCR..	VALUACION	INPC.MEX	INPC.USA
1970	4.69	5.72	-0.97	1	12.5	0	1	0	0.0245	38.8
1971	4.96	4.38	0.55	1.006	12.5	0	1	0.55	0.0257	40.5
1972	5.56	3.21	2.27	1.028	12.5	0	1	2.84	0.0271	41.8
1973	21.37	6.22	14.27	1.175	12.5	0	1	17.51	0.0329	44.4
1974	20.6	11.04	8.61	1.276	12.5	0	1	27.63	0.0397	49.3
1975	11.3	9.13	1.99	1.302	12.5	0	1	30.17	0.0442	53.8
1976	27.2	5.76	20.27	1.566	22	76	1.76	-11.04	0.0562	56.9
1977	20.66	6.5	13.29	1.774	22	0	1.76	0.78	0.0678	60.6
1978	16.17	7.59	7.97	1.915	23	4.55	1.84	4.09	0.0787	65.2
1979	20.02	11.35	7.79	2.064	23	0	1.84	12.19	0.0945	72.6
1980	29.84	13.5	14.4	2.362	24	4.35	1.92	23	0.1227	82.4
1981	28.69	10.32	16.65	2.755	25	4.17	2	37.74	0.1579	90.9
1982	98.85	6.16	87.31	5.16	150	500	12	-57	0.314	96.5
1983	80.78	3.21	75.15	9.038	197.45	31.63	15.8	-42.78	0.5676	99.6
1984	59.16	4.32	52.57	13.789	250	26.61	20	-31.05	0.9034	103.9
1985	63.75	3.56	58.12	21.804	475	90	38	-42.62	1.4793	107.6
1986	105.75	1.86	101.99	44.042	924	94.53	73.92	-40.42	3.0436	109.6
1987	159.17	3.65	150.04	110.122	2209.7	139.15	176.78	-37.71	7.888	113.6
1988	51.66	4.14	45.64	160.377	2281	3.23	182.48	-12.11	11.963	118.3

Continuación de tabla 7

AÑO	I N F L A C I O N %				D E V A L U A C I O N %					
	MEXICO	U.S.A.	DIFER %	FAC.INCR.	PARIDAD \$	INCR.%	FAC.INCR..	VALUACION	INPC.MEX	INPC.USA
1989	19.69	4.82	14.19	183.138	2650	16.18	212	-13.61	14.319	124
1990	29.93	5.4	23.27	225.757	2948	11.25	235.84	-4.28	18.605	130.7
1991	18.79	4.21	13.99	257.348	3074	4.27	245.92	4.65	22.101	136.2
1992	11.94	3.01	8.67	279.659	3121	1.53	249.68	12.01	24.74	140.3
1993	8.01	2.99	4.87	293.273	3329	6.66	266.32	10.12	26.721	144.5
1994	7.05	2.56	4.38	306.112	4940	48.39	395.2	-22.54	28.605	148.2
1995	51.97	2.83	47.78	452.378	7680	55.47	614.4	-26.37	43.471	152.4
1996	27.7	2.95	24.04	561.133	7860	2.34	628.8	-10.76	55.514	156.9
1997	15.72	2.29	13.12	634.771	8200	4.33	656	-3.24	64.24	160.5
1998	18.61	1.56	16.79	741.354	9940	21.22	795.2	-6.77	76.195	163
1999	12.32	3.25	8.78	806.454	9600	-3.42	768	5.01	85.581	168.3
2000	8.96	3.39	5.39	849.918	9590	-0.1	767.2	10.78	93.248	174
2001	4.4	1.55	2.81	873.783	9169	-4.39	733.52	19.12	97.354	176.7
2002	5.7	2.38	3.25	902.153	10361	13	828.88	8.84	102.904	180.9
2003	3.98	1.88	2.06	920.722	11237.2	8.46	898.98	2.42	106.996	184.3
2004	5.19	3.26	1.87	919.062	11218.3	8.27	897.46	2.41	112.55	190.3
2005/3	0.79	1.58	-0.78	913.584	11229.3	-0.07	898.34	1.7	113.438	193.3
INFLACION ACUM 1970-2005 en % =									463575	398

BASE 1970= 1.0

% DE INFLACION EN 2005 EN MEXICO 0.79 EN U.S.A 1.58

Valuación hasta 31 de Marzo de 2005

Tipo de cambio de equilibrio \$11.42

INPC's Son reales hasta 31 de marzo de 05

La paridad peso / Dólar está en viejos pesos, Para tener pesos recorrer a la izquierda 3 lugares el punto decimal.

2.4.- Salarios Mínimos en México

**TABLA 8 SALARIO MINIMO GENERAL NACIONAL Y SEGÚN AREA DE 1980
A 2004**

AÑO	Fecha	Salario Nacional	Zona A	Zona B	Zona C
1980	1 ene- 31dic	0.14	0.16	0.15	0.14
1985	1 ene- 3 jun	0.94	1.06	0.98	0.86
1990	1 ene-15 nov	9.14	10.08	9.33	8.41
1995	1 ene- 31mz	19.95	16.34	15.18	13.79
1996	1 ene-31 mz	18.43	20.15	18.70	17
1997	1 ene-31 dic	24.30	26.45	24.50	22.50
1998	1 ene- 2 dic	27.99	30.20	28	26.05
1999	1 ene-31 dic	31.91	34.45	31.90	29.70
2000	1 ene-31 dic	35.12	37.90	35.10	32.70
2001	1 ene- 31dic	37.57	40.35	37.95	35.85
2002	1 ene- 31dic	39.74	42.15	40.10	38.30
2003	1 ene-31 dic	41.53	43.65	41.85	40.30
2004	1 ene- 31dic	43.30	45.24	43.73	42.11

Para 1980 y 1985 la república mexicana estaba dividida en III zonas salariales, es por ello que solo se presentan los salarios vigentes en ese momento de las ciudades de México como área geográfica "A". De Guadalajara como área geográfica "B" y de Puebla como área geográfica "C", por último a partir de 1990 se presentan los datos de las 3 áreas geográficas que se manejan actualmente.

La siguiente gráfica (gráfica 11) nos muestran la percepción de los ingresos de acuerdo a salarios mínimos de la población ocupada en el año 2000.

GRAFICA 11

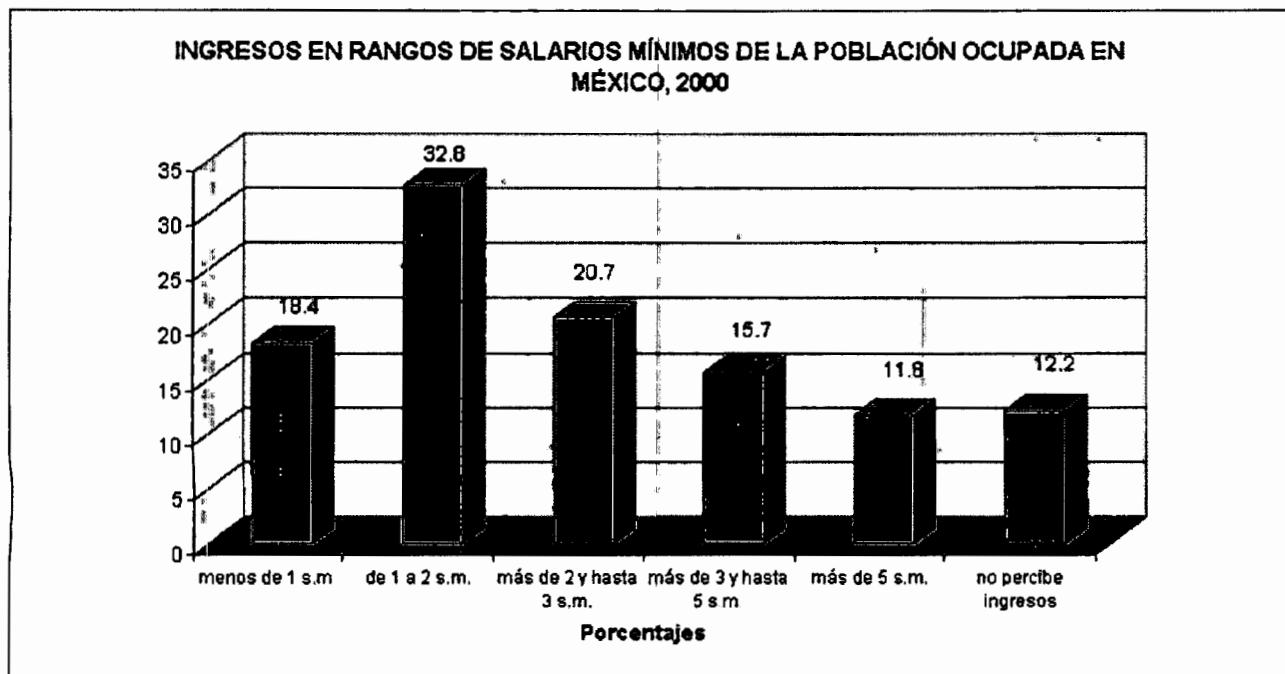


TABLA 9

INFLACION-SALARIO MINIMO MEXICO-USA 1970-2004

INFLACION ANUAL %	INCREMENTO ACUMULADO %	INCREMENTO EN SEXENIO	INPC Base 2002	SALARIO MIN. VIEJOS PESOS	SALARIO MIN. NUEVOS PESOS	INCREMENTO ANUAL %
1970 4.69	4.69	17.33%	0.0245	32.00	0.032	13.27
1971 4.96	9.89	4.96%	0.0257	32.00	0.032	0.00
1972 5.56	15.99	10.79%	0.0271	38.00	0.038	18.75
1973 21.37	40.78	34.47%	0.0329	44.85	0.045	18.03
1974 20.60	69.78	62.17%	0.0397	52.00	0.052	15.94
1975 11.30	88.97	80.50%	0.0442	63.40	0.063	21.92
1976 27.20	140.38	129.60%	0.0562	96.70	0.097	52.52
1977 20.66	190.04	20.66%	0.0678	106.40	0.106	10.03
1978 16.17	236.94	40.17%	0.0787	120.00	0.120	12.78
1979 20.02	304.39	68.23%	0.0945	138.00	0.138	15.00
1980 29.84	425.08	118.44%	0.1227	163.00	0.163	18.12
1981 28.69	575.71	181.11%	0.1579	210.00	0.210	28.83
1982 98.85	1243.63	458.97%	0.3140	364.00	0.364	73.33
1983 80.78	2328.96	80.78%	0.5676	523.00	0.523	43.68
1984 59.16	3765.84	187.72%	0.9034	816.00	0.816	56.02
1985 63.75	6230.45	371.14%	1.4793	1,250.00	1.250	53.19
1986 105.75	12924.65	869.36%	3.0436	2,480.00	2.480	98.40
1987 159.17	33655.56	2412.26%	7.8880	6,470.00	6.470	160.89
1988 51.66	51093.94	3710.12%	11.9630	8,000.00	8.000	23.65
1989 19.69	61176.10	19.69%	14.3190	10,080.00	10.080	26.00
1990 29.93	79517.43	55.52%	18.6050	11,900.00	11.900	18.06
1991 18.79	94478.06	84.74%	22.1010	13,330.00	13.330	12.02
1992 11.94	105771.28	106.80%	24.7400	13,330.00	13.330	0.00
1993 8.01	114248.68	123.36%	26.7210		14.270	7.05
1994 7.05	122310.99	139.11%	28.6050		15.270	7.01
1995 51.97	185927.90	51.97%	43.4710		20.150	31.96
1996 27.70	237464.19	94.07%	55.5140		26.450	31.27
1997 15.72	274805.85	124.58%	64.2400		26.450	0.00
1998 18.61	325965.56	166.37%	76.1950		34.450	30.25
1999 12.32	366131.60	199.18%	85.5810		34.450	0.00
2000 8.96	398941.42	225.98%	93.2480		37.900	10.01
2001 4.40	416512.46	4.40%	97.3540		40.350	6.46
2002 5.70	440262.89	10.36%	102.9040		42.150	4.46
2003 3.98	457774.02	14.74%	106.9960		43.650	3.56
2004 5.19	481541.56	20.70%	112.5500		46.800	7.22

- El poder adquisitivo del salario mínimo en 2004 con respecto a 1970 es 34.38%
- Un salario equivalente al de \$32 a fines de 1970 , sería a fines de 2004 de \$136.12

CAPITULO 3.- ANALISIS E INTERPRETACION DE LA INFORMACION

3.1 Calidad de vida y desigualdad de Ingresos en México

Análisis de tabla 5

“Calidad de Vida en América Latina”

La calidad de vida en nuestro país se ha ido deteriorando incluso considero que el TLCAN es un modelo que no ha funcionado como se pretendía, a los 10 años vemos que en los recibos de pago que antes se ganaba más que ahora, por citar un ejemplo en ciudades como Piedras Negras y Matamoros se ganaba hasta \$1,200 pesos por semana. Actualmente los salarios más altos son de \$700 u \$800, y el promedio general es de \$450 o \$500. En diez años se ha visto como las condiciones y la calidad de vida en México se va deteriorando, los trabajadores de maquiladoras que fabrican productos electrónicos y piezas para autos no pueden aspirar a comprar con lo que ganan esos productos que ellos fabrican. Comunidades que deberían estar en muy buenas condiciones económicas por contar con compañías mundiales como Alcoa, Delphi, GE y otras, siguen sin los servicios básicos como agua, drenaje, electricidad y pavimentación, y las invasiones de terreno siguen extendiéndose porque no hay infraestructura de vivienda suficiente. El TLCAN no ha beneficiado a nuestro país como se esperaba, hemos visto como han ido desapareciendo las maquiladoras, el balance del número de empleos en las maquiladoras no es tan grandioso como el gobierno lo esperaba. En los primeros siete años del TLCAN hubo más empleos, pero con la recesión en Estados Unidos se perdieron más de 300 mil de los ganados. Con el tratado, muchas maquiladoras comenzaron a irse de nuestro país, otra gran amenaza es china quienes están inundando el mercado de sus productos a precios que son difíciles de competir. La siguiente gráfica muestra las posiciones de algunos países respecto a la calidad de vida, donde México ocupa el lugar No 32 a nivel mundial y el lugar número 2 en América latina.

Cuando los precios de los bienes y servicios empiezan a aumentar se deteriora la calidad de vida de las personas, ya que la inflación (o aumento de los precios) limita la capacidad de compra. La inflación perjudica con más fuerza a los grupos más pobres, lo

que provoca inestabilidad social. A inicios de los años 80 el país y toda Latinoamérica sufrieron una crisis inflacionaria, los salarios cayeron abruptamente, muchas empresas quebraron y el desempleo aumento considerablemente. La estabilidad de precios es básica para lograr la estabilidad económica y un elemento muy importante también, para que la población pueda satisfacer adecuadamente sus necesidades y tenga una mejor calidad de vida.

ANALISIS DE TABLA 6

“Desigualdad de ingresos en México en la perspectiva internacional”

1.- En Chile el PIB creció a una tasa promedio anual de 6.7 por ciento entre 1990 y 1999, mientras los salarios mínimos reales urbanos crecían 4.5 por ciento promedio anual y el desempleo abierto urbano 6.8 por ciento a fines de 1999 el desempleo abierto llegaba a 9.8 por ciento. Por lo tanto el PIB tendió a crecer al mismo tiempo que aumentaba el desempleo abierto y que se incrementaban los salarios mínimos urbanos reales.

Una forma de explicar este escenario es a través de un comportamiento empresarial, que en vez de contratar nuevos trabajadores. Busca mejorar la productividad de los ya empleados mediante inversiones en tecnología, capacitación de la fuerza de trabajo y de la producción, innovaciones mercadotécnicas y otras medidas que optimizan el funcionamiento de las empresas y permiten remunerar a la fuerza de trabajo en función de los aumentos de la productividad inducida por esas decisiones., así las empresas incrementaron la productividad del trabajo sin generar nuevos puestos de trabajo e incluso a través del despido de los trabajadores menos calificados que no contribuían al objetivo del incremento de la productividad. Al mismo tiempo retribuyeron mejor a los trabajadores que permanecieron, los q recibieron salarios reales más altos y mejores oportunidades de formación profesional.

El peso de la lógica de la acción empresarial para explicar la situación chilena se refuerza si pensamos en que en ese país la intervención sindical en el escenario descrito fue y es marginal. En efecto el éxito del desmantelamiento del sindicalismo chileno por la

dictadura militar (1973-1990) hizo que a partir de la restauración del régimen democrático, en marzo de 1990, la capacidad del sindicalismo para intervenir en favor de los trabajadores fuera muy débil (Zapata/1993). La evolución positiva del salario mínimo real urbano no se explica entonces por la capacidad del sindicalismo para obtener esa mejoría. A la vez la debilidad sindical explica la posibilidad de que ese proceso decrecimiento del PIB pudiera darse con tasas de desempleo abierto crecientes. Los empresarios racionalizaron la organización productiva, reorganizaron el trabajo a través de despidos y de la flexibilización, capacitaron a los trabajadores con contrato indefinido y optimizaron su relación con los mercados, entre otras cosas. El resultado se plasmó en fuertes incrementos de la productividad, que a su vez permitieron aumentos salariales significativos que no guardaron relación con la evolución de los salarios mínimos ni con la acción sindical, la cual fue irrelevante. Esto conforma un primer escenario en que la economía crece a través de aumentos de la productividad que contribuyen a generar aumentos salariales significativos, por encima de la inflación, sin que se generen puestos de trabajo e incluso generando desempleo abierto, sin que los sindicatos puedan actuar para incidir en esos procesos.

2.- En México el PIB creció a una tasa promedio anual de 3.1 por ciento entre 1990 y 1999, mientras los salarios mínimos reales urbanos disminuían a una tasa promedio anual de 4.2 por ciento y el desempleo abierto urbano disminuía fuertemente, sobre todo después de 1996 (3.7 por ciento en 1999).

Los empresarios tanto nacionales como extranjeros, utilizan plenamente el incentivo que pueden representar salarios mínimos reales decrecientes para la creación de puestos de trabajo. En efecto en un contexto de deterioro endémico de los salarios mínimos reales urbanos desde 1982 en adelante, decidieron crecer y satisfacer la demanda por sus productos empleando más gente a salarios bajos. Además la expansión del empleo en sectores como la industria maquiladora, el ensamble de automóviles y de televisores, la producción de computadoras personales indica que las decisiones empresariales se orientaron hacia actividades que eran intensivas en mano de obra. En este sentido el carácter multinacional de muchas de las empresas de esos sectores pudo capitalizar las ventajas comparativas que tiene un país como México en términos salariales, en efecto esas empresas pudieron beneficiarse de fenómenos como

la disminución del costo de la mano de obra en el costo total de las empresas como resultado del deterioro del tipo de cambio cuadro 3. Ese deterioro favoreció a las empresas exportadoras y a la industria maquiladora que obtuvieron ventajas considerables de la operación de ambos factores en sus estrategias comerciales. Así como el peso del costo de la mano de obra en el costo total de las empresas tendió a disminuir como resultado de la sustitución de mano de obra por capital en las estrategias de inversión de las empresas, el impacto de la fijación de salarios mínimos no fue determinante de la tendencia de los salarios contractuales.

Por ejemplo en la industria maquiladora del norte de México, el porcentaje del valor agregado de la producción representado por los salarios disminuyó de 18.2 por ciento en 1980, a un 10.6 por ciento.

Algo similar ocurrió con el peso de los salarios en el costo total de las empresas ensambladoras de automóviles.

Por otra parte el deterioro del tipo de cambio en el periodo 1995-1999 permitió que el costo de la mano de obra calculado en dólares de las empresas transnacionales fuera relativamente constante. En México entre 1990 y 1999 el salario mínimo en dólares en promedio se mantuvo alrededor de 45.9 centavos de dólar la hora, esto implicó que los salarios contractuales siguieran una evolución similar, entonces es posible concluir que el tipo de cambio es una variable que contribuye a mantener deprimidos los salarios y favorece la competitividad de las empresas transnacionales localizadas en México en el mercado internacional. Sin embargo si bien la lógica empresarial puede explicar la generación de empleos, es necesario subrayar que el peso de la acción sindical fue determinante en el periodo señalado para explicar que el crecimiento del PIB se diera al mismo tiempo que disminuían los salarios mínimos reales urbanos y se dieran tasas de desempleo abierto decrecientes. Para esto el estado y el sindicato durante el periodo de 1987-1998 para fijar metas en materia de tipo de cambio, precios, salario, empleo y otros elementos de la macroeconomía, que contribuyeron definitivamente a mantener niveles de estabilidad en el empleo que no existieron en el caso chileno, el peso del sindicalismo organizado en ese escenario continua siendo importante hasta el día de hoy.

3.2 Inflación Devaluación y Salarios en México

Análisis de gráfica 9

“Inflación en México de 1994 a 2005”

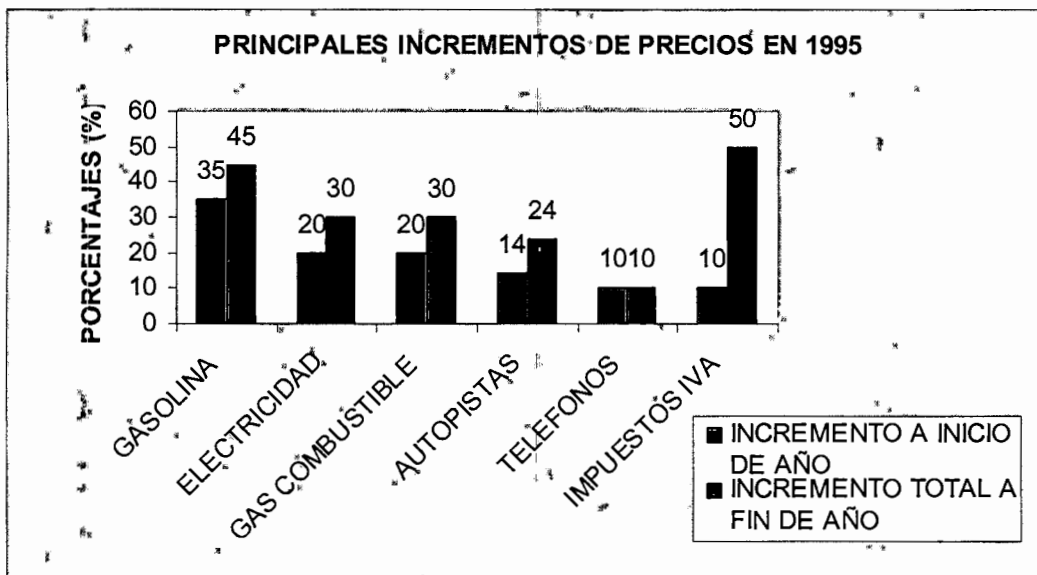
La gráfica nos muestra como se ha presentado la inflación en los últimos 10 años, en donde observamos que en 1995 llego a su nivel mas alto respecto a los otros años, el porcentaje de inflación que se alcanzo para 1995 fue del 46.45%. siendo una cifra muy alta, la crisis económica que se intensificó en ese año es considerada por muchos especialistas como la más grave que se haya vivido en México, después de la Revolución Mexicana, se venía gestando desde el 94 y se agudizó terriblemente tras la devaluación del peso en diciembre del 94, Comparada con otras crisis (en el 76 la de Echeverría, en el 82 la de López Portillo y en el 87 la de De La Madrid) la de 1995 golpea no sólo a la clase obrera y campesina, sino que también y de forma por demás inesperada, a la clase media y media alta y desde luego a la clase empresarial. Por el contrario de las otras crisis, hay ahora mucho más gente de medianos recursos, altamente endeudada, tanto en moneda nacional, como en moneda extranjera esto la hace distinta de las anteriores, en las que el principal deudor resultaba ser el propio Gobierno Mexicano. En este año se vio un incremento en el aumento de los precios lo cual provocó una disminución del poder adquisitivo, la clase asalariada se vio muy afectada ya que al mantener sus ingresos fijos la tasa de inflación es muy superior a la tasa de aumento de los salarios ya pactada, en el caso de los asalariados quienes ya tienen pactado su salario salieron perjudicados al seguir percibiendo el mismo salario y comprando artículos a un costo mayor por el aumento de precios, por su parte otro sector de la sociedad que recibió un fuerte impacto en sus finanzas personales fue la gente pensionada ya que la percepción monetaria pactada se vio afectada por la disminución del poder adquisitivo que al aumentar los precios necesitaban más dinero para comprar la misma cantidad de artículos. En la clase alta fue muy notable en el caso de muchas empresas en donde los dueños tuvieron que cerrar sus empresas debido a las condiciones que se presentaron en nuestro país en ese momento , el tipo de cambio se incrementó considerablemente y esto causó que las empresas que tenían deuda en dólares y sus ventas eran en pesos, al dispararse el tipo de cambio provocó la quiebra

de muchas de ellas, ya que era imposible pagar la deuda en dólares ya que necesitaban ahora más pesos para adquirir un dólar. El cierre de estas empresas provocó desempleo, aumento de pobreza, debido a la situación de nuestro país en este año. En otro tipo de empresas los dueños de acciones también son afectados siempre que los precios de las mismas permanezcan fijos y los precios de los bienes y servicios suban. Las acciones no han servido de protección contra la inflación por dos razones: el enorme aumento de las tasas de interés provocado por la inflación y la incertidumbre de los inversionistas respecto al futuro. En este año de 1995 donde se ve una tasa muy alta del 46.45% respecto a los años posteriores causó que la inversión se viera desalentada por muchas razones como la especulación entre ellas, además del aumento en los tipos de interés, el empresario encontró dificultades adicionales para prever los beneficios de su actividad debido a la inseguridad en los precios futuros de los factores, los productos intermedios y los productos finales, la incertidumbre generó que no hubiera inversión y como consecuencia no hubo generación de empleos, perjudicando sobre todo a la clase baja y a la clase media, ya que tanto obreros como profesionistas se vieron desempleados en este año, el desempleo crónico incrementó la generación de pobreza, emigración a las ciudades, al extranjero, la clase baja sin duda fue la más afectada, ya que particularmente en este año muchos tuvieron la necesidad de emigrar hacia Estados Unidos de Norteamérica en busca de una oportunidad de trabajo ya que la situación de nuestro país en ese año era muy difícil, otros sectores de la sociedad también fueron afectados como la fuga de cerebros que se produjo por la baja creación de empleos, incluso la falta de empleos generó que muchos profesionistas al no encontrar trabajo desempeñaran labores que no eran propias de su profesión.

Este aumento del 46.5%, en 1995 significó que el promedio de los precios al consumidor tuvieron ese porcentaje de incremento en el año, es decir algunas cosas podrán aumentar más y otras menos, pero el promedio de aumento fue alrededor del 46.5%. Por ejemplo: observemos la siguiente tabla de los precios de algunos energéticos y servicios en 1995.

PRODUCTO ó SERVICIO	INCREMENTO INICIAL	INCREMENTO FINAL
GASOLINA	35% + 0.8% MENSUAL	45%
ENERGIA ELECTRICA	20% +0.9% MENSUAL	30%
GAS COMBUSTIBLE	20% + 0.8% MENSUAL	30%
AUTOPISTA	14% + 0.8% MENSUAL	24%
TELEFONOS	10%	10%
IMPUESTO IVA	10 A15%	50%

GRAFICA 12



Por otra parte, es de suponerse que los precios que menos subieron fueron los llamados de primera necesidad o canasta básica, se pudo visualizar que la pérdida de poder adquisitivo generalizado golpeó también a la clase media y media alta, bajó la demanda de una gran variedad de productos de consumo no necesario, que se vieron precisados a mantener precios o a promoverse mediante ofertas. Esto lo podremos ver

fundamentalmente en lo referente a cadenas de restaurantes y hoteles, turismo y diversión y probablemente en bienes intermedios como aparatos de fabricación nacional, muebles y línea blanca todo esto por falta del poder adquisitivo.

Análisis de gráfica 10

“Devaluaciones del peso de 1948 a 2000”

En México nuestra moneda está devaluada, es por ello que los supermercados, los tianguis, las tiendas departamentales y hasta las misceláneas cada vez tienen más productos importados en sus anaqueles. Es por ello que el contrabando está desbocado. Los grandes perdedores son los empresarios y productores que atienden el mercado nacional. También los exportadores que buscan colocar productos en el exterior.

Los grandes ganadores en todo este proceso son los productores extranjeros, que pueden enviar sus productos a México y no solo competir contra los nacionales, incluso desplazarlos, pues sus productos llegan a México a precios contra los cuales los productores mexicanos no pueden competir.

Ante un peso tan robusto, la única salvación para miles de empresarios es cerrar las plantas y convertirse en importadores. Durante décadas nos acostumbramos a que los productos importados fueran más caros que los nacionales. Hoy día es más barato casi cualquier producto de importación que su similar hecho en México. En conclusión, el peso es una de las variables de la nueva economía que tiene a miles de empresarios de todo el país con la soga al cuello y en serio riesgo de perder su patrimonio y sucumbir ante productores más allá de nuestras fronteras. El proceso de sobre valoración del peso va a continuar por mucho tiempo más.

En esta gráfica podemos observar como se han ido presentando las diferentes devaluaciones que ha sufrido nuestro país, como observamos en el periodo de 1982 a 1988 fue sin duda la devaluación más crítica que hemos tenido, en esa época se había optado por la política de crecer hacia adentro con la política proteccionista, lo cual creó faltantes de ahorro interno para financiar las grandes inversiones de tal manera que se tuvo que recurrir a la deuda externa. Es mucho mejor la opción de atraer inversión

directa que cree plantas e instalaciones y por consecuencia la generación de empleos, disminución de la riqueza pero las condiciones en esa época no eran propicias para los inversionistas tanto nacionales como extranjeros. El petróleo permitió prolongar la política populista durante una década, abriendo la brecha entre inversión y ahorro interno. La crisis de 82 estalló al cesar los flujos del exterior y se hizo evidente la deuda pública y privada que requiere servicio. La deuda debe ser pagada, pero no hay duda de que de esa fecha para acá se han usado recursos patrimoniales mexicanos para gasto corriente y no para inversiones, pues el ahorro interno no fue suficiente. Por lo tanto es necesario crecer a ritmos elevados sin depender mucho del ahorro externo, se requiere elevar el ahorro interno para generar inversiones que fomenten el empleo.

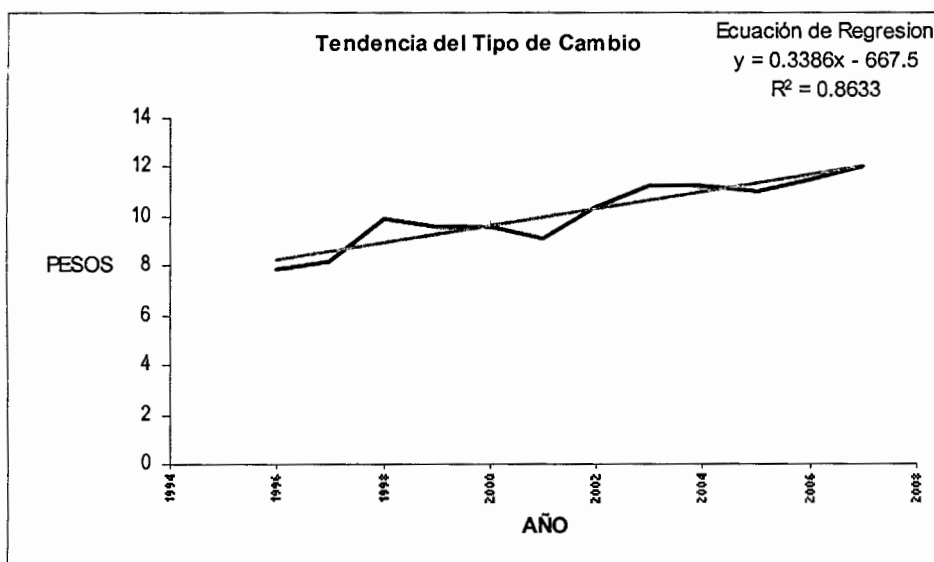
Para ahorrar a largo plazo se requiere estabilidad macroeconómica y equilibrio en las finanzas públicas y privadas, se requiere generar divisas para cubrir el servicio de la deuda e importar lo que aquí no puede producirse, ha sido intentado soportar la presión de la moneda con falsas esperanzas, es mejor aceptar una devaluación a tiempo que pretender reducir el desequilibrio exterior a través de la contracción económica y el desempleo. Los motivos internos de esta devaluación han sido el excesivo gasto público y privado, es decir políticas de exceso de gasto público financiado no por ahorro interno, lo que sin remedio causó una crisis cambiaria.

Una de las más importantes cifras a examinar de todo gobierno es el del gasto público. Casi puede asegurarse que si esa cifra rebasa lo razonable una devaluación se acerca, devaluar la moneda es considerado el más terrible fracaso de un gobierno por parte de ambos, del ciudadano y del político. El beneficio a largo plazo es mejor devaluar a tiempo, si llega a ser necesario, en lugar de sostener artificialmente la paridad más por imagen que por realismo económico. Afortunadamente en estos años recientes el Banco de México ha tomado como misión principal el ataque a la inflación, algo notablemente positivo y en lo que ha tenido éxito. Esta tarea debe continuar logrando así un factor de estabilidad económica que requiere el crecimiento.

TABLA 10 Tendencia del tipo de cambio

Año	TC
1996	7.86
1997	8.20
1998	9.94
1999	9.60
2000	9.59
2001	9.16
2002	10.36
2003	11.23
2004	11.21
2005	11.00
2006	11.50
2007	12.00

GRAFICA 13 Tendencia del tipo de cambio



De acuerdo a la tabla de año y tipo de cambio, se hace un análisis de regresión para proyectar los años 2006 y 2007 y como resultado nos arroja una gráfica donde nos muestra el comportamiento del tipo de cambio, el cual tiene una tendencia lineal y nos permite observar la tendencia que tiene esta variable. Esta gráfica nos indica que esta tendencia se mantendría lineal siempre y cuando las condiciones del país se sigan presentando de manera semejante, es decir los escenarios políticos y económicos

tendrían que seguir permaneciendo de forma similar para que se siga dando esta tendencia del tipo de cambio, de lo contrario cualquier desajuste económico y político puede variar de manera drástica esta tendencia, cabe señalar que para el 2006 hay elecciones presidenciales y dependiendo de los resultados se puede seguir manteniendo esta tendencia del tipo de cambio o tener variaciones importantes.

Análisis de tabla 7

“Inflación-devaluación de 1970 a 2005

Los sexenios de Luis Echeverría y José López Portillo se caracterizaron por lo siguiente:

-Un incremento excesivo del Gasto Público, (Gasto corriente gubernamental), provocó que los egresos excedieran a los ingresos, por lo cuál hubo de financiarse con Deuda Interna, Deuda Externa e Impresión de Billetes.

-En gran parte, el desequilibrio de las finanzas del gobierno se inicia cuando éste decide acelerar indiscriminadamente, la supuesta Nacionalización de Empresas, de todos tipos, las cuales fueron adquiridas y expropiadas utilizando fondos públicos. Esto sin contar que al ser mal administradas, generaron gigantescas pérdidas y por lo mismo, un mayor déficit presupuestal.

-También como consecuencia del exceso de Gasto Público, aumentó el Circulante, o sea el total de dinero en efectivo y cheques que circula en todo el país. Esto a su vez genera alto poder de compra y por lo mismo hay incremento en la demanda de productos en el mercado y por la misma razón (ley de la Oferta y la Demanda) incremento de los precios.

Con el aumento de precios se inicia el ciclo inflacionario, la gente comienza a perder poder adquisitivo, el gobierno decide aumentar los salarios para compensarlo y así se inicia y continúa la espiral inflacionaria sin control.

En 1987 la inflación en México era de 159.7% y la deuda del país representaba casi todo el PIB a pesar de haber ya pagado unos 53 mil millones de dólares los cinco años anteriores. En lo general, hay un consenso grande en el sentido de que esa inflación fue debida al gasto excesivo del gobierno en épocas del populismo, cuando la autoridad contrató deudas muy grandes e imprimió dinero para cubrir sus gastos, esta es una de las características de la inflación, el de hacerse sentir tiempo después de que ella fue provocada y no de inmediato.

En 1988 llega a la presidencia Carlos Salinas de Gortari quien quiere estabilizar la economía para iniciar su crecimiento, dentro de sus objetivos principales era reducir la inflación al estándar mundial, abrir al país al comercio exterior y reducir el tamaño del sector público.

Carlos Salinas de Gortari puede realizar sus proyectos sin grave oposición de los intelectuales de izquierda y de los socialistas, y esos proyectos son además considerados por muchos como ajenos a la mentalidad tradicional del PRI que años antes había optado por lo contrario con el sistema de protección industrial y con el sistema de gran intervención estatal en la economía. Debe enfatizarse el extraordinario contraste de ideas que se dan entre Salinas y sus antecesores: el país que estaba cerrado se abre unilateralmente en el principio, firma un tratado de libre comercio, se deshace de empresas estatales, deja de usar al gasto público como detonador de la economía es exactamente lo opuesto de lo que antes se hacía.

En el período del presidente Salinas hay eventos políticos mayúsculos, como el asesinato del candidato presidencial Colosio, después del que se da una fuga de 11 mil millones de dólares en un mes. Es razonable suponer que esa fuga de divisas fue un factor de consideración en la crisis que el país sufrió al término de su sexenio. Igualmente, debe considerarse el asesinato de Ruiz Massieu, Secretario del PRI poco tiempo después. La administración de Salinas al final de su período final sufrió las consecuencias de muy serios sucesos políticos que afectaron a la economía. A mediados del sexenio por 1991, Salinas enfrentó una economía que tenía signos claros de debilidad. El PIB creció en 1993 menos del 1%, algo que ya era un estancamiento claro. Se considera a la apertura como un gran cambio en el enfoque de política económica. Este es en verdad un gran cambio, una verdadera modificación de la

mentalidad anterior que había colocado en el gobierno la clave de la solución de los problemas mexicanos. Salinas en este sentido fue un revolucionario que cambió al sistema económico mexicano, sobre todo abriéndolo al exterior y privatizando empresas que eran propiedad estatal.

A finales de 1988 la inflación es de 25%, la reducción de la inflación era una de las mayores metas de Salinas, pues no sólo lastimaba a los ingresos de la población, especialmente a los segmentos de bajos ingresos, sino que impedía la apertura de la economía al comercio internacional, durante el sexenio del presidente Salinas se firmó el Tratado de Libre Comercio de América del Norte, Hubo esfuerzos para repatriar los capitales que habían salido de México y para atraer inversiones del extranjero. Como efecto esperado de esto, en parte, las tasas de interés debían bajar por existir más disponibilidad de capital. Es decir, al elevarse la oferta de capital en México el precio del dinero debía reducirse, lo que abarataría el financiamiento de las empresas y crearía progreso económico.

El cambio de política económica de Salinas fue notorio. Las barreras al comercio internacional fueron desapareciendo, las empresas mexicanas se enfrentaron a la competencia extranjera lo que ayudó a reducir la inflación pues se tenían productos de menor precio, es decir, si un fabricante mexicano produce un cierto artículo que también puede ser importado, ese fabricante no puede con facilidad elevar sus precios y con ello la inflación tiende a disminuir.

El déficit público en 1988 era de 12.5% del PIB. En 1992 se tuvo un superávit. Este es uno de los aspectos claves de la política económica liberal, el cuidar el gasto gubernamental de manera que no gaste más de lo que tiene de ingresos; haciendo eso, se evita que el gobierno necesite financiamiento y con su demanda de capital eleve las tasas de interés. Igualmente con eso se evita que el gobierno acuda a la emisión de dinero y con eso produzca inflación, quienes han visto este periodo con detenimiento consideran en lo general que fue clave la confianza que Salinas creó y que ella se debió en mucho a la privatización de la banca, expropiada al final de la etapa del populismo.

En el sexenio de la apertura salinista, llegaron cantidades enormes de capitales que en parte se convirtieron en demanda de productos, lo que debía producir progreso

excepto por un pequeño detalle, la mayor demanda de productos significa mayor demanda de bienes de producción, cosas necesarias para producir esos productos; pero no todos esos bienes de producción podían ser conseguidos a precios accesibles, lo que significa que los productos finales resultaban más caros que antes, pero las empresas no podían elevar sus precios porque tenían competencia extranjera. El resultado es empresas locales en apuros y en desventaja ante quienes no habían invertido en el país. Esos bienes de producción que elevaron su precio por demanda mayor fueron los que no se podían importar, como electricidad, terrenos y otras cosas necesarias para producir, pero que no se pueden traer fácilmente del extranjero se puede traer una máquina, pero no un terreno, lo cual muestra lo importante que es tener infraestructura.

A finales de 1992 el peso estaba sobre valorado en un 32%, visto de cierta manera, el dólar americano era otro producto, uno muy barato con relación a los demás productos, con la ventaja de que ese producto podía servir para comprar otros en el extranjero, esto era desventajoso para las empresas locales. Hacia fines del sexenio salinista, hay mayores índices de desempleo y las carteras de los bancos tienen más cuentas incobrables de personas que habían contraído deudas.

Una de las discusiones claves al final del sexenio fue la de poder o no deslizar el precio del peso con respecto al dólar con una mayor velocidad, incluso con una pequeña devaluación que remediara la sobre valuación del peso. La decisión fue negativa, el peso fue sostenido en su valor. A esto se le añadió una serie de presiones especulativas sobre la moneda y los sucesos políticos de finales del sexenio.

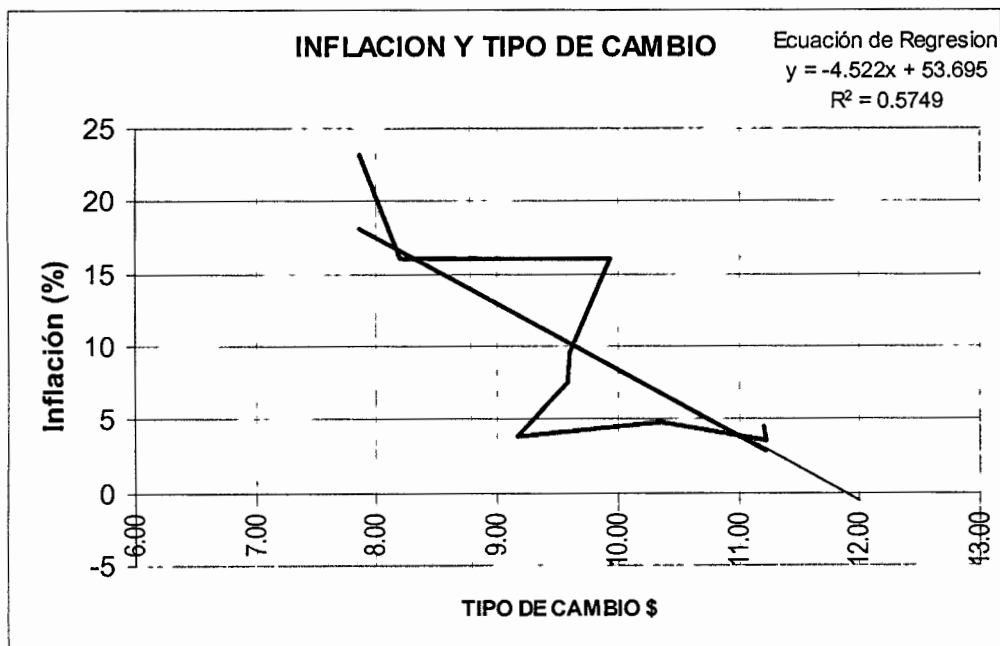
El nuevo gobierno, de Ernesto Zedillo, inició su sexenio con una crisis mayor, que significó una enorme devaluación del peso. La política económica de Zedillo estuvo en lo general dirigida a sostener una política económica que evitara déficit gubernamental, es decir, fue en este sentido igual a la seguida por el presidente Salinas. Debido a esto, la popularidad de Zedillo fue baja y se le acusó de ignorar las necesidades de expansión económica por medio del incremento del gasto de gobierno, como se hizo durante el populismo. Las cifras hacia el final de su período de Zedillo fueron positivas por citar un ejemplo el empleo había aumentado y la tasa de inflación era baja. Al final de su sexenio, el presidente Zedillo reconoció la victoria electoral de un

candidato de la oposición a la presidencia, un hecho sin precedentes durante toda la existencia del PRI, quien había monopolizado esa posición desde su fundación. La política económica del nuevo presidente Vicente Fox, se mantuvo esencialmente igual especialmente en lo que se refiere a cuidar brotes inflacionarios, cuidar el déficit gubernamental y abrir el comercio internacional. Hubo de nuevo intentos para realizar una reforma fiscal pero un congreso muy dividido lo ha impedido, al igual que otras reformas como lo son: de estado, telecomunicaciones, seguridad, laboral, pensiones, educativa, energética, bancaria, de registro de propiedad. Actualmente de 2000 a 2004 la pobreza extrema ha disminuido en un 30% lo que significa 5.6 millones de personas, es decir con el gobierno del presidente Vicente Fox las personas en pobreza extrema han disminuido en un porcentaje relativamente alto, teniendo mas oportunidades de trabajo lo cual les ha permitido tener una mejor calidad de vida, es muy sencillo darse cuenta de este aspecto, por citar un ejemplo en sexenios anteriores era muy difícil para las personas hacerse de una vivienda sin embargo hemos visto las facilidades que se han otorgado para que la gente de la clase baja y media principalmente puedan adquirir una vivienda, se han otorgado mucho más créditos que en sexenios pasados, lo cual ha permitido que millones de familias cuenten con casa propia lo cual implica una mejor calidad de vida, actualmente es mas fácil que la gente de la clase baja y media principalmente puedan ser sujetos de financiamiento y por consiguiente tener acceso a cosas que anteriormente no les era posible y de esta manera mejorar su calidad de vida. A continuación se muestra una proyección de la inflación de acuerdo a la forma en que ha ido presentando el tipo de cambio, ésta proyección es solamente para conocer la tendencia de la inflación de acuerdo al tipo de cambio, ya que influyen otras variables que no se están tomando en cuenta en esta tabla, simplemente es para conocer como se ha comportado la inflación de acuerdo al tipo de cambio y como se comportaría si solamente esta variable (tipo de cambio) influyera para la tasa de inflación.

TABLA 11 PROYECCION DE LA INFLACION

Año	T.C.	Inflación
1996	7.86	23.27
1997	8.20	16.08
1998	9.94	16.08
1999	9.60	9.55
2000	9.59	7.52
2001	9.16	3.83
2002	10.36	4.73
2003	11.23	3.56
2004	11.21	4.54
2005	11.00	3.95
2006	11.50	1.69
2007	12.00	-0.57

GRAFICA 14



De acuerdo a los datos que tenemos en la tabla de Año, Tipo de cambio e inflación se hace un análisis de regresión proyectando a la inflación de acuerdo a la variable tipo de cambio, esta proyección de la inflación es para los años 2005, 2006 y 2007. La letra “y” representa a la ecuación que resulta del análisis de regresión de

acuerdo a estas variables y "R al cuadrado" representa al coeficiente de correlación. Este análisis de regresión nos muestra que mientras el tipo de cambio tiende a subir, la inflación tiende a bajar, incluso llegar a una deflación de acuerdo a estos datos, sin embargo cabe mencionar que el tipo de cambio es solo una de las variables que influyen para que haya inflación por lo cual no podemos solamente basarnos en el tipo de cambio para pronosticar la inflación, solo es un ejemplo del pronóstico de la inflación de acuerdo a una de sus variables que la afectan como lo es el tipo de cambio. De acuerdo a estos resultados podríamos decir que para el 2007 entonces tendríamos una deflación si el país siguiera la tendencia acerca del tipo de cambio, sin embargo existen otras variables que no se están tomando en cuenta para este ejercicio, la idea es ejemplificar el comportamiento de la inflación de acuerdo al tipo de cambio, gráficamente no se muestra mucha correlación entre estas variables, sin embargo en la realidad si es determinante el tipo de cambio junto con otras variables para causar impactos fuertes en la inflación.

Análisis de tabla 8

"Salario Mínimo general nacional y según área de 1980 a 2004"

La indización es un proceso por el cual todos los precios, especialmente los salarios, reconocen el valor de la inflación y lo integran en aumentos periódicos aceptados por todas las partes. Por ejemplo, de manera simple, si la inflación del semestre anterior es de 25%, entonces los salarios suben automáticamente ese porcentaje o alguno superior o inferior, pero alrededor de la cifra de inflación. Como parte de las acciones del gobierno se hacen pactos entre los sectores. Dado el corporativismo, es relativamente sencillo llamar a los principales participantes y atacar el problema de la inflación. Por ejemplo, en lugar de elevar los salarios de acuerdo a la inflación pasada, se les modifica de acuerdo a la inflación esperada. Los precios de los productos más consumidos se acuerdan dentro de esos pactos. Toda la idea es reducir la inflación y quitar la inercia de indización

A partir de la crisis del 82 hay estancamiento crónico, con caídas considerables de ingreso. La pobreza es una constante en muchos lugares, afectando a muchas personas y creando condiciones propicias a la criminalidad afectando principalmente a la

clase baja. Los errores económicos del pasado han tenido un alto costo para los mexicanos, se ha perdido la tendencia de crecimiento que es necesaria para el país, esa falta de crecimiento ha producido desequilibrios en el mercado de trabajo produciendo desempleo creciente. La caída del nivel real de salario no ha remediado esto, las quejas de caída en el nivel real de salarios son ciertas, pero de no haber sucedido es muy probable que el desempleo hubiera sido sustancialmente mayor generando una situación aún peor.

Como podemos observar en la tabla anterior, los aumentos de salarios nunca fueron suficientes y jamás logran alcanzar a los precios, por lo mismo el pueblo en general pierde poder adquisitivo, la justicia social no se da y el injusto reparto de la riqueza amplía su brecha, los ricos son más ricos y los pobres aun más pobres, los ricos se benefician por el aumento generalizado de las tasas de interés que el gobierno se ve obligado a aumentar para evitar la fuga de capitales o bien precisamente por el conocimiento de información privilegiada que les permite cambiar su dinero a dólares, antes de que se de una devaluación brusca de la moneda.

Análisis de tabla 9

“Inflación-Salario Mínimo en México 1970-2004”

Esta tabla de Inflación-salario Mínimo 1970-2004 se muestra claramente la pérdida del poder adquisitivo de las clases populares y por lo mismo el mito de la Justicia Social, Aunque el salario mínimo dejó de tener representatividad económica en el periodo de CSG, (se supone que casi nadie gana el mínimo, pues es insuficiente para vivir) de cualquier manera se hace la comparación, que debe ser real, sobre todo para aquellas familias que viven en la extrema pobreza.

Se aprecia como el sexenio populista de Luis Echeverría, trató de mantener los salarios mínimos por arriba de la Inflación, realizando aumentos salariales varias veces al año y sin control. Aunque al final de su ciclo lo había logrado, es evidente que el costo fue altísimo, pues el crecimiento con inflación acelerada y el ajuste sistemático de los salarios mínimos condujo al país a la primera gran crisis devaluatoria de 1976. López

Portillo trató de enderezar el barco apostando al petróleo, pero los resultados fueron nefastos y nos condujo a una segunda crisis devaluatoria, entonces más terrible que la anterior. El Salario Mínimo mostró por vez primera en 1982 un retroceso por debajo de la Inflación y de allí en adelante, crisis tras crisis fue perdiendo poder adquisitivo, hasta nuestros días. Lo que significa en realidad la tabla en cuestión, es que el poder adquisitivo del Salario Mínimo, que había crecido de manera estable y por arriba de la inflación entre 1940 y 1970, entre 1971 y el 2004 fue perdiendo poder adquisitivo de tal manera que en la actualidad apenas compra el 34.38% de lo que compraba en 1970.

Si el Salario Mínimo de 2004 es de \$46.80 diarios, un salario equivalente al de 1970 debiera ser de \$136.12 diarios en el 2004.

Durante el sexenio de Luis Echeverría se hizo crecer “artificialmente” el poder adquisitivo del salario mínimo, hasta un 42% por arriba de la Inflación en su último año de su gobierno. Toda la clase trabajadora estaba feliz, después de todo que importaba si se venían abajo las reservas internacionales y que importaba si el dólar se volvía más caro, después de todo ellos ni utilizaban los dólares. La gente estaba feliz, todo mundo tenía dinero y eso era lo importante. Que la Inflación ya galopaba rumbo al infinito, pero que importa, si los salarios crecieron muy pero muy por arriba de ella. Considero que está pasando lo mismo con la política de Andrés Manuel López y las pensiones que está dando a la gente de la tercera edad, hoy toda la gente de la tercera edad que recibe esa pensión están súper felices, a quién le importa de donde va a salir el dinero para cubrir sus pensiones, pues de hecho son pensiones universales. Si le preguntas ahora a cualquiera de ellos, de donde saldrá el dinero para cubrirlas en el futuro cuando cada vez haya más y más “viejecitos” dirán, apoyen a Lopez obrador, imaginen si eso hizo como “Jefe”, que tanto más hará como “Presidente” y ese es un grave problema del populismo. Por desgracia la riqueza de un país no se incrementa por decreto, la riqueza de un país se forja con trabajo continuo y con programas inteligentes de gobierno, no debemos engañarnos, no se puede repartir lo que aún no tienes.

Tan solo basta recorrer la tabla 9 hacia abajo año tras año del sexenio de Luis Echeverría, y observar que el crecimiento desproporcionado de la Inflación acabó con la estabilidad. Todavía López Portillo intentó continuar “la fiesta” populista pero acabó por explotarle en 1982, cuando la crisis nuevamente nos alcanzó. Al final de su sexenio

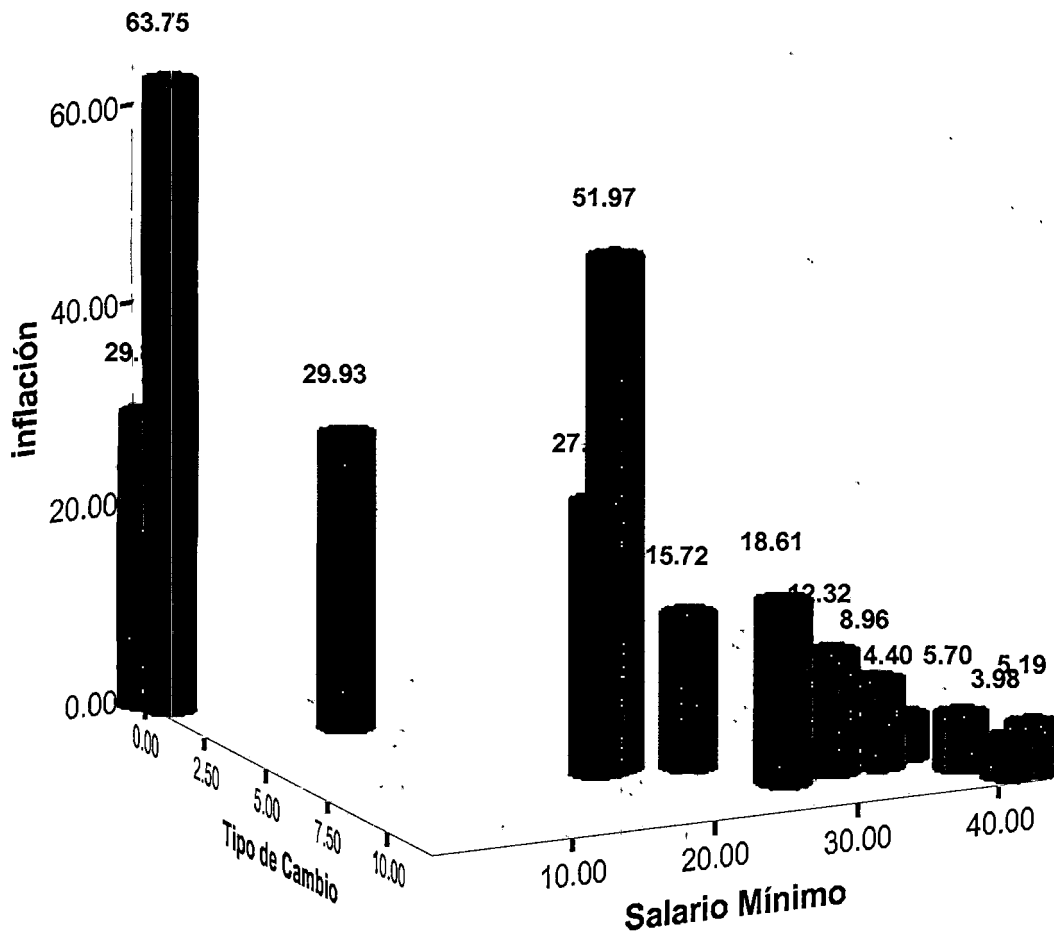
aquel salario mínimo 42% arriba de la inflación que dejó el populista Echeverría, no solamente se perdió, sino que ya estaba por primera vez en más de 30 años, 4% por debajo de la inflación

Ese era apenas el inicio de la parte fea del Populismo, nos faltaba ver como aquel abuso de gasto desenfrenado le habría de explotar a Miguel De Lamadrid y aún cuando el no lo quería ver así "el país se le deshizo entre sus manos". No era su culpa directa, dos gobiernos populistas, nos habían llevado al extremo, ahora era tiempo de pagar los gastos generados por "la fiesta". Vean nuevamente la tabla y para fines de sexenio de Miguel de Lamadrid, en 1988 el salario mínimo había perdido el 45% de su poder adquisitivo. Irremisiblemente se había quedado por detrás de la Inflación. ¿Sabes quienes dependían del Salario Mínimo? Si claro está, las clases más pobres y desprotegidas, aquellas que alguna vez Echeverría prometió sacar de su atraso ancestral.

La caída del poder adquisitivo siguió y siguió, Carlos Salinas no la pudo parar y una nueva crisis le explotó a Zedillo en 1994. Hoy el Salario Mínimo de 2005, no compra arriba del 35% de lo que compraba en 1970. Esa no es la justicia social que merecen nuestras clases más pobres.

GRAFICA 15

Gráfica Tridimensional de la Inflación, tipo de Cambio y Salario Mínimo



La gráfica tridimensional de estas variables: inflación, salario mínimo y tipo de cambio, nos muestra como se han comportado y se puede concluir lo siguiente: el salario mínimo ha ido aumentando aunque no lo suficiente para poder tener actualmente un salario mínimo justo, el tipo de cambio también se ha ido incrementando éste mas de forma proporcional a través de años anteriores, sin embargo la inflación ha ido

disminuyendo, en conclusión se podría decir entonces que de acuerdo a esta gráfica que para tener una inflación menor hay que aumentar el tipo de cambio y los salarios mínimos, lo cual es erróneo ya que para la variable inflación influyen otros aspectos de tipo político y económico, por lo cual no podemos tomar como regla esta interpretación, esta gráfica nos sirve para conocer como ha sido el comportamiento de las tres variables observándolas desde un mismo plano, y aunque el tipo de cambio y los salarios afectan directamente a la variable inflación, existen otros aspectos políticos y económicos que afectan de forma determinante a esta variable. Es importante señalar que el control de la inflación ha sido un aspecto fundamental para los últimos 2 sexenios y su control se ha tomado como un aspecto fundamental ya que ha sido la variable más celosamente vigilada por el banco de México y por los gabinetes económicos principalmente en los últimos 2 sexenios, debido a esto los salarios no han recibido el incremento necesario para poder tener un salario mínimo justo, el tipo de cambio se ha ido ajustando de acuerdo a las condiciones económicas que prevalecen en nuestro país, es por este motivo que se ha podido mantener la tendencia del control de la inflación.

CONCLUSIONES

-En crisis inflacionarias se produce desempleo que es una variable que va ligada directamente con la pobreza, como consecuencia se reduce la capacidad de compra por falta de dinero, teniendo como consecuencia un desequilibrio sobre toda la Cadena productiva, lo cual provoca una distorsión de precios y descapitalización de grandes sectores.

-Cuando los precios de los bienes y servicios empiezan a aumentar por causa de la inflación se deteriora la calidad de vida de las personas, ya que la inflación limita la capacidad de compra, la inflación perjudica con más fuerza a los grupos más pobres, lo que provoca inestabilidad social.

-La inflación hace que los productos nacionales sean más costosos que los extranjeros, con lo que el consumo de los artículos nacionales descenderá a favor de los importados que son más baratos en relación con los elaborados en el propio país. Lo cual perjudica a los productores nacionales.

- En México durante los últimos sexenios no se han aumentado nuestros ingresos nominales de manera justa porque estando por encima de las expectativas de inflación hacemos crecer de manera constante y generalizada los precios y tarifas de bienes y servicios, lo cual implica que nuestra calidad de vida ha ido disminuyendo durante el tiempo.

- La inflación se puede considerar como una especie de impuesto que reduce el poder adquisitivo, como ocurre con todos los impuestos, pero es una tasa muy discriminatoria que no se reparte por igual entre los diversos grupos de contribuyentes de una economía.

- Aunque la inflación es una variable que afecta a las diferentes clases sociales y una variable que influye de forma determinante para que se produzca este fenómeno es el tipo de cambio, cuando existe una fuerte devaluación de la moneda nacional se siente el impacto en los bolsillos de los ciudadanos cada vez que vas de compras y te das

cuenta que con la misma cantidad de dinero adquiere menos artículos de los que comprabas anteriormente.

- A pesar de tener un buen control de la inflación, la reducción del poder adquisitivo nos sigue preocupando cada vez más, la clase baja y la clase media son las más afectadas en crisis inflacionarias, ya que pierden sus empleos, poder adquisitivo, y se ven afectados directamente en sus finanzas personales.

- La clase social que más reciente el impacto de una crisis inflacionaria es la clase más pobre, la cual se ve afectada directamente en la compra de sus alimentos para lo cual destinan el 80% de sus ingresos.

.-La mayor injusticia que ha tenido nuestro país comenzó cuando el gobierno quiso crecer de manera acelerada dejando la inflación sin control, gastando dinero en exceso y cubrir el faltante con deuda, además aumentó los salarios por decreto y muy por arriba de la inflación. Lo cual terminó posteriormente con una caída estrepitosa de la cual hasta nuestros días a pesar de todos los logros que se han hecho no hemos podido recuperarnos.

RECOMENDACIONES

Para el gobierno:

-El gobierno debe fomentar la productividad motivando a los empresarios para aumentar sus volúmenes de producción, incluso otorgando estímulos económicos si fuera necesario, como sucedió en algunos países europeos después de la segunda guerra mundial

- El gobierno debe mantener congelados los salarios para evitar aumento en los costos, a menos que a un aumento de salarios le correspondiera un aumento en la productividad.

-El gobierno debe reducir sus gastos e incrementar sus ingresos buscando un superávit.

-Creación de empréstitos forzados.- es un tipo de préstamo público que produce un efecto deflacionario sobre el medio circulante y la demanda efectiva. Esto es forzar a la gente a ahorrar quitándole capacidad para gastar o invertir, este plan se ha experimentado en Bélgica, Holanda, Checoslovaquia y Noruega.

-El gobierno debe hacer campañas para motivar al ahorro voluntario a través de la venta de bonos con atractivas tasas de interés.

- Para el control de la inflación se debe bajar la liquidez del mercado, esto es que haya menos dinero para que la gente compre menos bienes y servicios, debe subir las tasas de interés para premiar a los ahorradores e inversionistas y de esta manera tiene el efecto de retener los capitales y evitar su fuga al extranjero al hacer atractivas las ganancias por los rendimientos en la inversión.

-Se debe crear un gran acuerdo nacional de crecimiento, distribución y empleo, no se debe repartir lo que no existe, un aumento de la producción y de la productividad del trabajo permitiría generar más empleo.

para los ciudadanos:

-Los ciudadanos en posibilidades de ahorrar o invertir deben hacerlo en bienes inmuebles como casas, terrenos, ya que este tipo de propiedades aun en épocas inflacionarias no pierden valor.

-En épocas inflacionarias para la clase media y baja no es recomendable obtener créditos financieros debido a las altas tasas de interés y la dificultad para poder liquidarlos.

-Fomentar más nuestra capacidad de ahorro e inversión para estar preparados ante contingencias.

-Ahorrar o invertir en instrumentos financieros, pero no durante crisis inflacionarias, lo importante es tener ya la cultura del ahorro y la inversión, si se dispone de poco dinero para invertir, las sociedades de inversión son una excelente opción, ya que pagan rendimientos superiores a los pagares bancarios con condiciones de liquidez atractivas.

-Cuando se dispone de cantidades fuertes de dinero una buena inversión de este capital son las acciones, si se busca que la inversión sea muy rentable se van a correr muchos riesgos, entre ellos la posibilidad de perder parte de los ahorros, si se prefiere una inversión mas segura las ganancias que se pueden esperar son menores.

-Si se invierte en acciones se recomienda diversificar las inversiones, si se tiene todo el dinero invertido en una sola acción se corre el riesgo de que si a la empresa le va mal se pierda el dinero, sin embargo si se distribuye en varias acciones, el riesgo disminuye, ya que las empresas se comportan de distinta manera, es decir si a una de ellas le va mal, se pueden compensar las perdidas que causa tal acción con las ganancias que se obtengan de otra con mejor resultado

BIBLIOGRAFIA

- Corina Schemelkes. 2003. Manual para la presentación de anteproyectos e informes de investigación: Tesis. (segunda edición) Oxford University.
- Díaz Mata Alfredo y Aguilera Gómez Víctor M. 1999. Matemáticas Financieras (tercera edición) Mac Graw Hill
- Figueira Carlos y Peri Andrés. 2004. América Latina, Los rostros de la pobreza y sus causas determinantes, CEPAL
- García Martínez José G. 2001. Métodos de Investigación Administrativa editorial trillas
- INEGI, 2004. Encuesta Nacional de Empleo
- Lincoyan Portus. 2000. Matemáticas Financieras, Mc Graw Hill (primera edición)
- Mitos de la inflación y Otros, editorial el día
- Morley, Samuel A. 1981. Inflación y Desempleo Editorial Interamericana (segunda edición)
- Pret Bernard y Guy Roustang. 2000. La economía contra la sociedad Santiago de Chile F.C.E. 2000
- Puente Cruz Andrés. 1998. Apuntes de Economía (décimo octava edición)
- Samuelson P. y Nordhaus. 1999. Economía (décimo sexta edición) Mc Graw Hill
- Tamales Ramón y Gallego Santiago. 2000. Diccionario de Economía y Finanzas (onceava edición, segunda reimpresión) Madrid alianza con Limusa.
- Tokman Víctor E. y O'Donnell Guiller. 1999 Pobreza y Desigualdad en América Latina Buenos Aires Paides.

Referencias Electrónicas

<http://www.jussemp.org/Inicio/Resources/DusselPetersBreviario.pdf>

<http://mx.geocities.com/rpgaby/Mexico.htm>

http://coop.altavoz.net/p4_noticias/site/artic/20041130/asocfile/ASOCFILE120041130144956.pdf

http://coop.altavoz.net/p4_noticias/site/artic/20041130/asocfile/ASOCFILE120041130144956.pdf

http://coop.altavoz.net/p4_noticias/site/artic/20041130/asocfile/ASOCFILE120041130144956.pdf

http://coop.altavoz.net/p4_noticias/site/artic/20041130/asocfile/ASOCFILE120041130144956.pdf

http://coop.altavoz.net/p4_noticias/site/artic/20041130/asocfile/ASOCFILE120041130144956.pdf

<http://www.econlink.com.ar/definicion/devaluacion.shtml>

<http://www.lablaa.org/ayudadetareas/economia/econo31.htm>

<http://www.joseacontreras.net/econom/Economia/Megatendencias/page1.htm>

<http://www.eumed.net/cursecon/libreria/2004/jirr-prol/1f.htm>

<http://www.econlink.com.ar/definicion/devaluacion.shtml>

http://www.sat.gob.mx/sitio_internet/asistencia_contribuyente/informacion_frecuente/salarios_minimos/

<http://www.inegi.gob.mx/inegi/default.asp>

<http://www.rolandocordera.org.mx/pobreza/escena.htm>

<http://www.gestiopolis.com/canales2/economia/histomex.htm>

http://www.canadaenespanol.com/calidad_de_vida.htm

<http://www.econlink.com.ar/dic/tipodecambio.shtml>

GLOSARIO

CALIDAD DE VIDA.- La calidad de vida es el bienestar, felicidad, satisfacción de la persona que le permite una capacidad de actuación o de funcionar en un momento dado de la vida. Es un concepto subjetivo, propio de cada individuo, que está muy influido por el entorno en el que vive como la sociedad, la cultura, las escalas de valores

DEVALUACION.- La devaluación es la reducción del valor nominal de una moneda corriente frente a otras monedas extranjeras. La devaluación de una moneda puede tener muchas causas entre estas por una falta de demanda de la moneda local o una mayor demanda de la moneda extranjera. Lo anterior puede ocurrir por falta de confianza en la economía local, en su estabilidad, en la misma moneda, etc.

EMPRESTITOS.- forma de atraer recursos monetarios al presupuesto del Estado, por un determinado plazo y sobre la base del crédito. Hay empréstitos interiores, que se efectúan dentro del país, y empréstitos exteriores, que se realizan en el extranjero. Según sea la forma de los ingresos que proporcionan los empréstitos se clasifican en empréstitos a interés y con premio; en el primer caso, quienes poseen obligaciones perciben un ingreso en forma de un tanto por ciento determinado, que se paga en un plazo fijo; en el segundo caso, el ingreso se paga en forma de premio. Por los plazos de amortización, los empréstitos se dividen en empréstitos a corto plazo (hasta un año), a plazo medio (de uno á cinco años) y a largo plazo

INDICE DE PRECIOS.- Medida simplificada del nivel de precios de un conjunto representativo de bienes y servicios (denominado "canasta") de un país, región o localidad con referencia a un año, al que se le da el valor 100. Las variaciones entre índices se expresan en porcentaje.

INDIGENCIA.- Falta de recursos, pobreza suma, miseria. Por indigencia, muchos pueblos producen depredación de sus regiones, especialmente, por quemar leña en exceso, talar sus bosques para tierra de cultivo, los sembrados de los monocultivos, el no-tratamiento de sus excretas y agua potable, etc.

INGRESO PERCAPITA.- Conjunto de remuneraciones promedio obtenidas por los habitantes de un país en un periodo determinado, que generalmente es un año.

INFLACION.- Se define como inflación al aumento generalizado del nivel de precios

INTERES NOMINAL.- Índice para medir la rentabilidad de los ahorros o el coste de un crédito. Se da en porcentaje----Indica en una cantidad de dinero y tiempo dado que porcentaje de ese dinero se obtendría o habría que pagar en el caso de un crédito. Normalmente el plazo suele ser un año.

INTERES REAL.- Tipo de interés nominal sin tener en cuenta los efectos inflacionarios, quiere decir la tasa de inflación se resta del valor.

POBREZA.- La pobreza como problema se puede analizar desde diferentes enfoques. Por ejemplo, el biológico-nutricional, considerando la insuficiente ingesta de nutrientes; también, como satisfacción inadecuada de necesidades básicas como la vivienda y sus servicios, educación, salud, electricidad; por la no obtención, en una sociedad de mercado, del ingreso suficiente para adquirir los satisfactores necesarios. De donde se desprende que se pudieran hacer tantas definiciones de pobreza, como enfoques existan. Sin embargo, es importante anotar que en todos los casos, la pobreza está asociada a una carencia.

SALARIO MINIMO.- El salario mínimo interprofesional (SMI) es el sueldo mínimo legal que un trabajador puede cobrar. Se expresa en unidades monetarias por hora de trabajo, por ejemplo, no se puede pagar menos de 6 euros/dólares/libras a un trabajador por hora de trabajo. Cada país puede establecer sus propias leyes y regulaciones de salario mínimo.

SUPERAVIT.- Cantidad en dólares excedente de las operaciones de la aseguradora. El superávit aumenta típicamente con los ingresos de ganancias e inversiones de seguros y disminuye si se hace un pago por reclamaciones (pérdidas aseguradas) que excede las primas cobradas. Una proporción favorable de superávit, un activo superior al pasivo, garantiza que existen fondos disponibles para solvencia y que se tenga la habilidad para pagar reclamaciones

TASA DE INFLACION.- Tasa porcentual a la que crece el nivel de precios en una economía durante un período específico.

TIPO DE CAMBIO.- Con el tipo o tasa de cambio se expresa el valor de una moneda extranjera expresada en unidades de moneda nacional.